

RECORDA

Núm.

174

SEGON
TRIMESTRE
2026

gibaix

GRUPO
D'INSTAL·LADORS
DEL BAIX LLOBREGAT



LA TROBA FIRA de gibaix



*Tot l'equip et desitgem
bones vacances!*

REVISTA del Gremi d'Instal·ladors del Baix Llobregat

Fem professió,
fem futur



11.000 hores lectives
anuals

FORMACIONS PRIVADES

Cursos de preparació per l'obtenció d'habilitacions professionals

- Instal·lacions tèrmiques en edificis (RITE)
- Instal·lacions de Gas Cat. A i B
- Instal·lacions Contra incendis (PFI), i les seves especialitats
- Manipulador de Gasos Fluorats

Cursos de preparacions per a certificacions professionals

- Instal·lacions Frigorífiques
- Instal·lacions d'Electricitat Bàsic i Especialista
- Instal·lacions tèrmiques en edificis (RITE)
- Instal·lacions de Gas Cat. A i B

Certificats de Professionalitat

- ELEE0109 - Muntatge i Manteniment d'instal·lacions elèctriques en edificis
- IMAR0108 - Muntatge i Manteniment d'instal·lacions frigorífiques
- SEAG0212 - Manteniment higiènic-sanitari d'instal·lacions susceptibles de proliferació de microorganismes nocius i la seva disseminació per aerosols (properament)

Prevenió de riscos Laboral Construcció i Metall

- Directius de les empreses
- Personal d'oficines
- PRL dels Oficis: Electricitat, Fontaneria i Climatització, Energia solar Fotovoltaica i Eòlica, Gasos Combustibles i Telecomunicacions.
- Reciclatge de PRL Obligatori (Personal tècnic, administratiu, comandaments intermedis i personal d'oficis)
- Nivell Bàsic en PRL (Recurs Preventiu)
- Treballs en alçada
- Operador de Carretons Elevadors
- Operador de Plataformes elevadores
- Treballs Verticals



+1.900 alumnes
cada any

FORMACIONS SUBVENCIONADES

Formacions sense cost per a persones en actiu TRANSVERSALS

- Atenció al client
- Gestió del Estres
- Gestió d'equips
- Primers Auxilis
- Comptabilitat
- Anglès
- Autocad
- Xarxes Socials

FORMACIONS ESPECÍFIQUES DEL NOSTRE SECTOR

- Manteniment d'Instal·lacions de Climatització
- Manteniment d'Instal·lacions de Fred Industrial
- Electricitat Industrial
- Electricitat manteniment d'edificis
- Soldadura Tig
- Soldadura Mig-Mag
- Soldadura per elèctrodes
- Energia Solar Tèrmica
- Energia Solar Fotovoltaica
- Energia Solar Fotovoltaica- Autoconsum
- Energies renovables Alternatives: Aerotèrmia, Geotèrmia, Biomassa
- Reparació d'Electrodomèstics (Gama Blanca)
- Instal·lacions de punts de recàrrega de Vehicles Elèctrics
- Acreditació d'instal·lador d'aigua
- Coneixements bàsics d'instal·lacions
- Càlcul i disseny de Gas
- Domòtica
- Utilització d'analitzadors de xarxes

CERTIFICATS DE PROFESSIONALITAT, APRÉN UNA PROFESSION AMB FUTUR ORIENTACIÓ - FORMACIÓ - INSERCIÓ

- Manteniment d'Instal·lacions de Climatització
- Manteniment d'Instal·lacions de Fred Industrial
- Electricitat Industrial
- Electricitat manteniment d'edificis
- Soldadura Tig
- Soldadura Mig-Mag
- Soldadura per elèctrodes
- Energia Solar Tèrmica
- Energia Solar Fotovoltaica
- Energia Solar Fotovoltaica- Autoconsum



+500 empreses
oferint serveis

SERVEIS

- Defensa dels interessos dels nostres associats.
- Reunions amb companyies i institucions.
- Informació periòdica i actualitzada sobre lleis i reformes.
- Impulsem iniciatives d'expansió del nostre sector.
- Defensa i lluita contra l'intrusisme.
- Actualització de normatives.
- Sol·licituds de companyies elèctriques.
- Facilitar la participació en convenis dels nostres agremiats.
- Ser l'interlocutor directe amb ENDESA.
- Venda de butlletins.
- Llibreria especialitzada.
- Realització de seminaris i jornades tècniques per als nostres associats.
- Gestió de la documentació per a indústria.
- Facilitar la gestió i tramitació de documentació necessària per a la inscripció al registre d'empreses de telecomunicacions del Ministeri de Foment.
- Assessoria fiscal, laboral, comptable i jurídica
- Amplia formació especialitzada i equivalent a Graus de Formació Professional.
- Treballem per aconseguir condicions especials i úniques amb distribuïdors.
- Servei d'auditoria de Riscos.
- Servei de protecció de dades.
- Servei de prevenció de riscos laborals.
- Adherits a Conaif, Pimec, Fenie, Fegicat, Upmball i plataforma contra la morositat.
- Som l'Agència de col·locació núm. 0900000083 del Servei Català d'Ocupació de Catalunya.

**DISPOSEM DE MÉS
ESPECIALITATS, CONSULTAN'NS!**



Núm.
174

JULIOL 2026

RECORDA és una publicació del
Gremi d'Instal·ladors del Baix
Llobregat

Avinguda de la Fama, 56-58
Polígon Industrial Almeda
Tel. 93 474 47 46
08940 Cornellà de Llobregat
info@gibaix.com

Responsable de la publicació:
Xavier Asenjo

Cap de Redacció:
Sílvia Balcells

Coordinació:
Gemma Perea

Continguts:
Sílvia Balcells i Gemma Perea

Disseny i maquetació:
Thinquery

Impressió:
DIACROM ARTS GRÀFIQUES, SA

Dipòsit legal:
B 42144-1992

La direcció RECORDA no es fa responsable
de les opinions emeses pels seus
col·laboradors, doncs ho són a títol
personal.

www.gibaix.com

**Segueix-nos a les nostres
xarxes socials:**
@gibaixinstaladors



Sumari

QUI SOM.....	02
COMPLEXES LA LLEI DE PROTECCIÓ DE DADES?	04
AGIT.....	04
EDITORIAL.....	05
LA TROBAFIRA DE GIBAIX	06
JORNADES FORMATIVES	08
RQ APLICACIONES ELECROMECÁNICAS.....	08
PROJECTA'T.....	09
FENIE ENERGÍA: FES-TE AGENT ENERGÈTIC.....	10
NOUS CONVENIS	11
STANET	11
GABINET D'ENGINYERIA JM2B: Resum del decret 192/2023 sobre els contractes de manteniment	10 12
VEAR & CO i GRUPO GALILEA: Tu instalas nosotros protegemos	14
ESCURA: Garanties: què ha de saber un professional instal·lador.....	15
ENTREVISTA AL SOCI/A: Diego Gutiérrez Franco	16
ELS NOSTRES PARTNERS	17
ECOTIC: Ecoinstaladores i l'eliminació gradual dels gasos fluorats.....	18
ECOINSTALADORES: GENT COMPROMESA els instal·ladors, protagonistes d'una gestió responsable dels residus.....	19
DEHN: Nuevas modificaciones de la ITC-BT-23	20
JUNKERS: NUEVOS CALENTADORES BOSCH THERM 6600 S	21
K-ELECTRIC: Certificacions que avaluen, milloren i aporten valor	22
BAXI: LA NOVA CALDERA BAXI TÉ SUPERPODERS	23
PLANA FÀBREGA: Consells útils per a l'instal·lador	24
GASMAWELD: Soldadura Láser	25
KPS: Diagnóstico eléctrico avanzado: la nueva realidad del instalador profesional	26
CELL: Aire acondicionado portátil vs split: ventajas e inconvenientes	27
STARBAIX: VENTAJAS DE DISPONER DE UNA FLOTA ELECTRIFICADA	28
LEGRAND: ¿Cobre o aluminio? La repartición en cuadros busca soluciones más eficientes	29
DAIKIN: Sistemas VRV: El confort de la mano del negocio inmobiliario	30
LOVATO ELETTRIC: Eficiencia energética en la era digital: cómo aplicaciones que ya estan en el mercado te ayudan a controlar el consumo y optimizar las instalaciones	31
HAGER: Protección diferencial.....	32
PRESSUNOW: La feina no s'acaba a l'obra	33
FORMACIÓ	34
SALVADOR ESCODA	36



COMPLEIXES LA LLEI DE PROTECCIÓ DE DADES?

Des del gremi, us realitzem la
implantació d'aquest
reglament

**Demana'ns
informació!!!**



isabel@gibaix.com



695964842



LA DOCUMENTACIÓ TÈCNICA MÉS FÀCIL QUE MAI

*Amb els programes d'AGIT podrà realitzar tota mena
de documentació tècnica en temps rècord d'instal·la-
cions elèctriques BT, Aigua, Gas i Tèrmiques.*



Per a més informació:

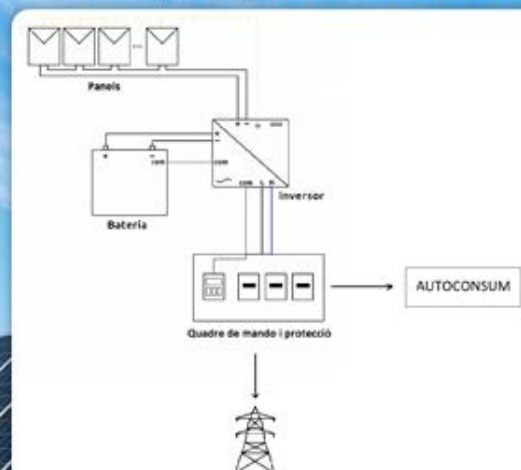


93 766 15 19



AGIT.CAT

Genera l'Esquema Solar amb el programa ElecsCat



El sector evoluciona. I el Gremi també.

Arribem a l'equador de l'any amb la sensació que aquests primers mesos han avançat a una velocitat extraordinària. **El sector de les instal·lacions continua immers en una transformació profunda impulsada per la digitalització**, la transició energètica, les energies renovables, les noves normatives i una evolució tecnològica que obliga empreses i professionals a adaptar-se constantment. Al mateix temps, **continuem afrontant un dels grans reptes del nostre ofici: la dificultat per trobar professionals qualificats i garantir el relleu generacional** que el sector necessita.

Davant d'aquest escenari, hi ha una idea que defineix la manera d'entendre la feina que fem des del Gremi: **el sector evoluciona i el Gremi també**. El nostre compromís no és només donar resposta als nous reptes, sinó anticipar-los i oferir a les empreses les eines necessàries perquè puguin continuar creixent amb garanties.

La història del nostre sector sempre ha estat marcada per la capacitat d'adaptació, però feia temps que no coincidien tants factors transformadors alhora. L'electrificació dels edificis, l'autoconsum, la climatització eficient, la mobilitat elèctrica o la digitalització dels processos estan redefinint la nostra professió. Aquesta realitat genera grans oportunitats, però també exigeix una actualització permanent; Ja no n'hi ha prou amb dominar l'ofici, cal continuar aprenent al llarg de tota la vida professional.

És precisament aquí on el paper del Gremi pren més sentit que mai. Perquè **darrere de cada empresa hi ha persones: instal·ladors, autònoms, treballadors, empresaris i joves que busquen una oportunitat professional**. Totes aquestes realitats conviuen dins del nostre sector i totes mereixen una resposta. Per això, durant aquest primer semestre hem continuat impulsant iniciatives que posen les persones al centre. Projecta't n'és un bon exemple, acostant talent al sector, orientant nous professionals i ajudant les empreses a trobar els perfils que tant necessiten. Alhora, hem reforçat la relació amb centres educatius i administracions i hem consolidat el nostre paper com a espai de connexió entre empreses instal·ladors, fabricants, distribuïdors, TrobaFira n'és un exemple doncs ha tornat a demostrar que compartir coneixement, experiències i innovació és la millor manera d'enfortir el sector. Aquesta mateixa voluntat de generar valor també s'ha traduït en nous convenis de col·laboració i la incorporació de nous serveis digitals que simplifiquen tràmits i faciliten el dia a dia de les empreses.

Tot això sense perdre de vista allò que ens defineix des de fa anys: l'acompanyament tècnic i professional. Darrere de cada consulta, de cada expedient o de cada dubte normatiu hi ha una empresa que necessita respostes rigoroses, àgils i properes. Aquesta continuarà sent una de les nostres prioritats.

Encarem el segon semestre amb il·lusió i amb la convicció que els reptes que tenim al davant només es podran afrontar treballant plegats. Continuarem escoltant les necessitats dels nostres agremiats, impulsant nous projectes i reforçant la col·laboració entre tots els agents que formen part del nostre ecosistema. Perquè un gremi no es defineix només pels serveis que ofereix, sinó per la seva capacitat d'acompanyar les persones, unir esforços i generar oportunitats compartides. Aquest és el compromís que assumim cada dia.

Perquè el futur de les instal·lacions no el construeix ningú en solitari. El construïm, cada dia, junts.

Horaris d'assessorament



ASSESSORAMENT I CONSULTORIA RGPD (Protecció de dades)

De dilluns a dimecres de 9:00 a 14:00 h i de 15:00 h a 18:00 h.
Dimarts i dijous de 9:00 a 16:00 h.
Divendres de 8:00 h a 14:00 h.

RECEPCIÓ PER A LA LEGALITZACIÓ D'EXPEDIENTS (Butlletins)

De dilluns a dijous matins de 8:00 h a 13:30 h i tardes de 15:00 h a 18:00 h.
Divendres de 8:00 h a 14:00 h.

ASSESSORAMENT EN INTERVENCIÓ, INTERMEDIACIÓ I INSERCIÓ LABORAL

De dilluns a dijous de 9:00 h a 14:00 h i de 15:00 h a 18:00 h.
Divendres de 8:00 h a 14:00 h.

ASSESSORAMENT TÈCNIC

Gabinet **d'enginyeria|jm2b**

Atenció telefònica:
De dilluns a divendres de 9:00 a 14:00 h. Tel.; 933 772 199 o 934 744 746 - opció 8.
Atenció presencial:
Dilluns de 16:00 a 18:00 h.

ASSESSORAMENT JURÍDIC



Amb cita prèvia

ASSESSORAMENT RISCOS LABORALS



Amb cita prèvia

ASSESSORAMENT LABORAL I FISCAL



Amb cita prèvia

ASSESSORAMENT I CONSULTORIA EN FORMACIÓ



De dilluns a dijous de 8:00 h a 14:00 h i tardes de 15:00 h a 18:00 h.
Divendres de 8:00 h a 14:00 h.

ASSESSORAMENT EN ASSEGURANCES



De dilluns a dijous matins de 9:00 h a 14:00 h.
De dilluns a dijous tardes de 15:00 h a 18:00 h.

Gibaix, Gremi adherit a:



Més de 150 professionals a La Trobafira

LA TROBA FIRA
de gibaix



La Trobafira 2026: un espai per enfortir el sector, que reafirma el compromís de GIBAIX amb els seus patrocinadors i socis

El passat 12 de juny vam celebrar una nova edició de La Trobafira, la nostra jornada anual de referència destinada a reunir empreses instal·ladores, fabricants i distribuïdors en un mateix espai. La resposta del sector va tornar a ser excel·lent, amb la visita de més de 150 instal·ladors i 22 expositors, tots ells fabricants i distribuïdors partners de Gibaix que van presentar les seves darreres novetats en equips, materials, eines i solucions destinades als professionals de les instal·lacions.

La Trobafira és molt més que una jornada d'exposició de productes, es un projecte que neix de la voluntat de gibaix d'apropar els principals fabricants i distribuïdors als professionals de les instal·lacions, i que amb els anys s'ha consolidat com un espai on compartir experiències, generar noves oportunitats de negoci i reforçar la col·laboració entre tots els agents que formen part del món de les instal·lacions.

En un context marcat pels canvis normatius, la transició energètica, la digitalització i l'aparició constant de noves tecnologies, iniciatives com aquesta faciliten que els professionals disposin d'informació actualitzada i d'un contacte directe amb les empreses que lideren la innovació. A més de les demostracions tècniques i dels espais ex-

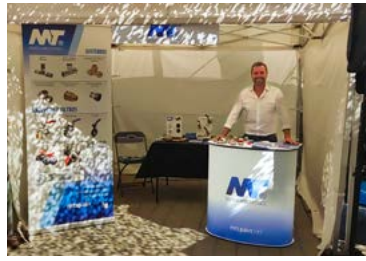
positius, aquesta edició va incorporar activitats pensades per fer la jornada encara més participativa, entre elles va destacar el repte proposat per l'Alex Zsurzs i Dani de Constructipp, dos dels influencers més seguits del sector, que van convidar els assistents a posar a prova la seva habilitat en una demostració tècnica, aportant un component lúdic sense perdre l'essència professional de l'esdeveniment i també els sortejos d'una moto Zontes 125E (exclusiu pels instal·ladors associats a Gibaix) i un patinet elèctric Xiaomi Electric Scooter 6, adreçat als professionals no associats a qui vam convidar a conèixer de prop la nostra entitat i els serveis que oferim. L'esmorzar i el dinar, inclosos per a tots els participants, van contribuir a crear un ambient distès que va afavorir el networking i l'intercanvi d'idees entre instal·ladors, fabricants i distribuïdors

Des de GIBAIX volem expressar el nostre més sincer agraïment a totes les persones que van fer possible aquesta nova edició de la Trobafira: Gràcies als fabricants i distribuïdors partners per la seva implicació i confiança, als més de 150 instal·ladors que ens van acompanyar durant tota la jornada i a totes les persones que, amb la seva feina, van contribuir a l'organització de l'esdeveniment.

La vostra participació és el millor aval perquè aquesta trobada continuï creixent any rere any i segueixi consolidant-se com un referent per al nostre sector.

Si no vau poder assistir-hi o voleu tornar a recordar els millors moments de la Trobafira 2026, us convidem a visitar la nostra pàgina web, on trobareu una àmplia galeria d'imatges de la jornada www.gibaix.com.







Lovato Electric: els reptes de la gestió energètica després de l'apagada

El passat 17 de juny, el Gremi d'Instal·ladors del Baix Llobregat va acollir una jornada tècnica impartida per Lovato Electric, centrada en **la importància de disposar d'una gestió energètica més intel·ligent, preventiva i connectada**.

La sessió va prendre com a punt de partida l'apagada que va afectar Espanya per analitzar quines lliçons en poden extreure les empreses i els professionals del sector. Durant la jornada es va posar de manifest la necessitat de mesurar diferents punts de les instal·lacions per obtenir una visió més completa del seu funcionament, detectar possibles incidències i millorar la capacitat de resposta.

Els ponents també van explicar com transformar les dades energètiques en informació útil per prendre decisions, reforçar la continuïtat operativa, millorar l'eficiència i optimitzar el rendiment de les instal·lacions.

La jornada va ser impartida per Juan Luis García, director comercial de Lovato Electric; Víctor Gimeno, product manager, i Noelia Chico, delegada comercial de Catalunya, que van presentar diferents solucions de supervisió, mesura i control energètic aplicables a les necessitats actuals de les empreses.

Amb iniciatives com aquesta, Gibaix continua promovent la formació i l'actualització tècnica dels professionals instal·ladors davant els nous reptes energètics i tecnològics del sector.



AF Systems: Jornada tècnica sobre protecció passiva contra incendis

El passat 12 de maig, el Gremi d'Instal·ladors del Baix Llobregat va acollir un seminari tècnic impartit per AF Systems, centrat en **la protecció passiva contra incendis i en la seva correcta aplicació en les instal·lacions**. Durant la sessió es van explicar els principals conceptes relacionats amb aquest tipus de protecció, la normativa vigent i la documentació necessària per acreditar el compliment dels requisits establerts.

La jornada també va aprofundir en els diferents productes disponibles, els seus sistemes d'instal·lació i el procediment per elaborar el certificat final. A més, es van abordar els criteris recollits a la instrucció tècnica complementària IT SP 136.

El seminari es va completar amb l'anàlisi de diversos casos pràctics, que van permetre als assistents conèixer situacions reals i resoldre dubtes sobre l'aplicació de les solucions de protecció passiva contra incendis.

Amb aquesta jornada, Gibaix continua apostant per la formació tècnica i l'actualització dels professionals instal·ladors en àmbits essencials per garantir la seguretat de les persones, els edificis i les instal·lacions.



**RQ APLICACIONES
ELECTROMECÁNICAS, S.A.**
Cuadros para Centralización de Contadores
"doble aislamiento clase II-B"

Aprobado por el ministerio de Industria y Energía (B.O.E. 26-01-1983)
Homologado por UNESA (Entidad Coordinadora de las Cías. Eléctricas de España)

P.I. Camí Ral – C/Miquel Servet 13
08850 Gavà (Barcelona) – Tel: 93-633.39.90 – Fax: 93-633.39.91
info@rqaplicaciones.com
www.rqaplicaciones.com





PROJECTA'T

**Orientació
professional**

100%
subvencionat

Projecta't: sis mesos connectant talent, empreses i futur

Ara fa mig any que Gibaix va posar en marxa **Projecta't 2026**, el **servei d'orientació professional subvencionat pel Consorci per a la Formació Contínua de Catalunya** destinat a persones treballadores ocupades del sector de les instal·lacions. Sis mesos després, amb **més de 100 persones treballadores orientades i una radiografia cada vegada més precisa de les necessitats del sector de les instal·lacions**, el projecte ha començat a donar els seus primers fruits, tant per a les empreses com per les persones participants que han iniciat un procés d'orientació personalitzada per definir el seu futur professional, actualitzar competències, acreditar l'experiència adquirida al llarg dels anys o preparar-se per als nous reptes que afronta el sector.

Un dels aspectes que diferencia Projecta't és que combina l'**acompanyament individual amb una intensa tasca de prospecció empresarial**. Durant aquests primers mesos s'ha contactat amb un bon nombre d'empreses del territori per conèixer de primera mà la realitat del sector, escoltar les seves necessitats i detectar els perfils professionals que avui són més difícils de trobar.

Aquesta doble mirada —la de les empreses i la de les persones treballadores— està permetent que l'orientació sigui molt més ajustada a les necessitats reals del mercat laboral; La informació recollida durant la prospecció està ajudant a identificar quines són actualment les ocupacions més demandades, quins perfils emergents comencen a guanyar protagonisme i quines especialitats continuen presentant més dificultats de cobertura.

Perfils detectats durant la prospecció:

Ocupacions més demandats: L'electricitat continua sent, amb diferència, l'especialitat més demandada per les empreses, seguida de les instal·lacions tèrmiques.

Perfils emergents: La transició energètica està marcant clarament l'evolució del sector. En aquest context, destaquen com a ocupacions emergents les relacionades amb l'aerotèrmia, els punts de recàrrega per a vehicles elèctrics, el terra radiant i les instal·lacions fotovoltaïques, que concentren la major part de les respostes obtingudes.

Perfils de difícil cobertura: Les empreses manifesten una especial dificultat per incorporar professionals qualificats en els àmbits de l'electricitat i de les instal·lacions tèrmiques, fet que posa de manifest el desajust existent entre la demanda de talent i la disponibilitat de professionals en aquests perfils.

Encara que el projecte continua en desenvolupament, els primers indicadors són molt positius: Diverses persones participants ja han iniciat els tràmits per acreditar oficialment les competències professionals adquirides amb l'experiència que els permetrà obtenir un reconeixement oficial dels seus coneixements, i moltes altres han començat itineraris formatius adaptats als seus objectius professionals, reforçant competències i preparant-se per respondre a les noves demandes del sector.

Aquestes primeres accions evidencien que l'orientació professional no només ajuda a prendre decisions, sinó que també es converteix en una eina per impulsar l'aprenentatge continu i millorar les oportunitats laborals.

Projecta't continuarà desenvolupant-se fins al desembre de 2026. Durant aquest període es mantindran les sessions d'orientació individualitzada, es continuaran visitant empreses del sector i es reforçarà la tasca de prospecció per seguir detectant noves necessitats professionals i formatives.

L'objectiu continua sent el mateix: ajudar les persones treballadores a créixer professionalment i, al mateix temps, proporcionar a les empreses un millor coneixement del talent que necessita el sector per afrontar els reptes presents i futurs.



Generalitat de Catalunya
Consorci per a la Formació Contínua de Catalunya

Servei totalment subvencionat pel Consorci per a la Formació Contínua de Catalunya, per a l'orientació professional per a persones treballadores en actiu, que oferim a través del nostre equip d'orientadors/es.

fenie **Energía**

llum i gas



FES-TE AGENT ENERGÈTIC



Encara tens algun dubte?

Escaneja el codi QR i contacta amb nosaltres per rebre més informació



900 215 470 - Ext. 2 | formacion@fenieenergia.es

Noves signatures que amplien la xarxa de col·laboradors de GIBAIX

GIBAIX continua reforçant la seva xarxa de fabricants i entitats col·laboradores amb la incorporació de KPS EUMAN, Hager, Daikin i Banc Sabadell. Quatre organitzacions de referència que aporten experiència, innovació i noves solucions al servei de les empreses instal·ladors associades



KPS EUMAN

KPS EUMAN és un fabricant espanyol d'instrumentació de mesura per al sector elèctric, reconegut per la qualitat, la innovació i la fiabilitat dels seus equips.

Amb seu a Astúries, desenvolupa solucions professionals per a instal·lacions elèctriques, energies renovables i mobilitat elèctrica, àmbits cada vegada més importants en l'activitat diària de les empreses instal·ladors.

La seva incorporació permetrà apropar als associats noves eines i equips de mesura adaptats a les necessitats actuals del sector.



Hager

Fundada l'any 1955, Hager celebra set dècades de trajectòria com una de les empreses familiars de referència en solucions per a l'electrificació dels edificis.

La seva aposta continuada per la innovació, l'eficiència energètica i el desenvolupament d'edificis intel·ligents l'ha convertit en una marca reconeguda internacionalment dins del sector elèctric.

Amb aquesta incorporació, GIBAIX amplia la seva xarxa amb una empresa que combina experiència, desenvolupament tecnològic i una visió orientada a les noves necessitats dels edificis.



Daikin

Daikin, fundada al Japó l'any 1924, és una de les empreses de referència mundial en climatització, calefacció i refrigeració. Amb més d'un segle d'innovació, la companyia ha liderat el desenvolupament de tecnologies cada vegada més eficients i sostenibles, consolidant-se com un dels principals actors internacionals en els àmbits de la climatització i l'aerotèrmia. La seva vinculació amb GIBAIX permetrà reforçar l'accés dels associats a coneixement, solucions i tecnologies relacionades amb la transició energètica i la descarbonització dels edificis.



Banc Sabadell

Banc Sabadell també s'incorpora a GIBAIX com a nova entitat col·laboradora a través de la signatura d'un conveni destinat a oferir avantatges als associats. Aquest acord permetrà posar a disposició de les empreses membres de GIBAIX condicions especials i beneficis exclusius vinculats als serveis de l'entitat financera.



Titantech

Desde 1792, suministramos pinturas y recubrimientos innovadores que ayudan a dar color a la vida de las personas y a proteger lo que más importa. Nuestro portafolio de marcas de primer nivel -entre ellas Titanlux, Bruguer y Xylazel- cuenta con la confianza de clientes en todo el mundo. Operamos en más de 150 países y utilizamos nuestra experiencia para sostener y mejorar la vida cotidiana. Porque creemos que cada superficie es una oportunidad. Es lo que cabe esperar de una empresa pionera y con una larga trayectoria en el sector de las pinturas, comprometida con ofrecer soluciones cada vez más sostenibles y con preservar lo mejor de lo que tenemos hoy, al tiempo que creamos un mañana aún mejor. Let's paint the future together.

StaNet Bcn

SERVICIO INTEGRAL DE LIMPIEZA

- Limpiezas de centros médicos
- Limpiezas de oficinas
- Limpiezas de colegios
- Limpiezas de comunidades
- Limpiezas de vidrios
- Abrillantados
- Limpieza final de obra

Stanet BCN, S.L. • C/ Arts i Oficis, 25, Local 2 • 08901 L'HOSPITALET DE LLOBREGAT
TEL. 93 338 62 37 - FAX 93 261 51 87 • www.stanetbcn.com

Resum del decret 192/2023 sobre els contractes de manteniment



Arrel de les diverses consultes rebudes sobre els **manteniments obligatoris**, des de Gabinet d'enginyeria jm2b, l'enginyeria de Gibaix, us fem a mans aquest escrit que **recull exclusivament el que estableix el Decret 192/2023**, de 7 de novembre, sobre l'**obligació de disposar de contractes de manteniment, la documentació associada i les actuacions de les empreses mantenidores**.

1. Criteris generals

– La persona titular ha de conservar durant tota la vida útil de la instal·lació la documentació exigida per la reglamentació tècnica i per l'annex 2 del Decret on es descriuen les ITES (Instruccions Tècniques Addicionals); quan el contracte de manteniment figura entre aquesta documentació, l'ha de mantenir disponible per a l'òrgan competent en matèria de seguretat industrial (articles 11 i 14).

– Les inspeccions periòdiques han de comprovar que s'han efectuat les revisions periòdiques i el manteniment preventiu. Si una inspecció té resultat condicionat, l'organisme de control ha de trametre el certificat a l'empresa mantenidora quan la seva presència sigui exigible. Les empreses de manteniment han de ser presents en les inspeccions periòdiques i prestar assistència quan siguin requerides (articles 19.4, 21.2 i 43.2.f).

– Les empreses que intervenen en el manteniment han de complir els requisits generals dels agents de seguretat industrial, disposar del personal, els mitjans i la cobertura de responsabilitat exigibles, emetre els documents reglamentaris i conservar els certificats d'instal·lació durant deu anys. Quan el manteniment periòdic sigui obligatori, han de col·locar l'etiqueta corresponent en els àmbits que ho exigeixin (articles 13, 33, 35 i 43).

– Quan el reglament tècnic permeti que el titular actuï amb mitjans propis com a empresa automantenidora, no és aplicable l'obligació de contractar externament el manteniment. L'automantenidora assumeix les mateixes obligacions que una empresa mantenidora del mateix àmbit i s'ha d'inscriure en el RASIC, llevat que el reglament disposi una altra cosa (article 44).

2. Instal·lacions en què el Decret exigeix o preveu contracte de manteniment

– **Ascensors:** el contracte de manteniment forma part de la documentació que el titular ha de conservar. L'empresa conservadora ha de fer manteniment preventiu cada quatre mesos en determinats ascensors d'habitatges unifamiliars o de fins a tres parades que no serveixin més de vint habitatges, i cada mes en la resta. Després de cada visita ha de lliurar un butlletí traçable i col·locar una etiqueta indeleble a la cabina (ITA-1, articles 4 i 5).

– **Grues torre i grues mòbils autopropulsades:** el contracte de manteniment forma part de la documentació obligatòria del titular. En grues torre, l'incompliment de dues revisions consecutives de manteniment periòdic obligatori és un dels criteris perquè la grua es consideri abandonada (ITA-2, articles 4 i 6; ITA-3, article 3).

– **Protecció activa contra incendis:** el titular ha de disposar dels certificats de manteniment amb les actes de revisió i d'un contracte amb una empresa mantenidora habilitada en els sistemes corresponents (ITA-6, article 3).

L'enginyeria de Gibaix

– **Instal·lacions frigorífiques:** han de disposar de contracte de manteniment les instal·lacions de nivell 2 amb refrigerants A2L executades per empreses frigoristes de nivell 1, classificades com a classe M, i totes les instal·lacions frigorífiques de classe P (ITA-7, article 4.2.e i 4.3.c).

– **Instal·lacions tèrmiques en edificis:** les instal·lacions de classe P (Projecte) han de disposar de contracte de manteniment. En instal·lacions de potència útil nominal igual o inferior a 70 kW, l'empresa mantenidora ha de lliurar el certificat de manteniment al titular després de l'actuació. El Decret fixa una periodicitat mínima anual per als escal·fadors de gas d'ACS i les calderes murals de gas de fins a 70 kW, de cambra oberta i tir natural, instal·lats en habitatges; en la resta de casos remet a les periodicitats del RITE. En instal·lacions solars tèrmiques comunitàries, la comunitat de propietaris és responsable del manteniment obligatori (ITA-9, articles 4 i 5).

– **Alta tensió i combustibles gasosos:** en alta tensió el contracte s'ha de conservar "si escau". En instal·lacions de GLP en dipòsits fixos també es preveu "si escau", i en plantes satèl·lit de gas natural líquid de classe P el contracte ha de ser amb un especialista criogènic, igualment "si escau". Les estacions de servei de gas d'accés restringit han de disposar de pla i llibre de manteniment (ITA-10, article 3; ITA-11, article 4).

– **Baixa tensió:** totes les instal·lacions de classe P (Projecte) han de disposar d'un contracte amb una empresa mantenidora habilitada en instal·lacions elèctriques de baixa tensió. El contracte forma part de la documentació que el titular ha de conservar durant la vida útil. Per a les instal·lacions que ja estaven en funcionament, el Decret va establir un termini màxim de tres mesos des de la seva entrada en vigor per implantar aquesta obligació, és a dir, al Febrer de 2025 (ITA-12, articles 6.2.h, 16.5 i 16.6, i disposició transitòria sisena).

Per tant, el Decret utilitza el contracte de manteniment com a document acreditatiu de la continuïtat del manteniment reglamentari i l'exigeix de manera expressa en els àmbits indicats. No estableix un model contractual únic ni regula la durada, el preu, la renovació o les causes de resolució del contracte; concreta principalment qui l'ha de tenir, quan és obligatori, amb quin tipus d'empresa s'ha de formalitzar en determinats casos i quina documentació o actuacions de manteniment han de quedar acreditades.

**Contacta amb
nosaltres per a
més informació**

**Bones
vacances!**

Gabinet d'Enginyeria JM2b SL

Avda. de la Fama 56-58
Avda. dels Alps, 48
08940 Cornellà del Llobregat
Tel. 93 377 21 99
gabinet@gabinetjm2b.es
www.gabinetjm2b.es

Gabinet d'enginyeria | jm2b

SERVEIS
INTEGRALS
D'ENGINYERIA

✓ **ASSESSORAMENT A L'INSTAL·LADOR**
(Normatiu, tècnic, ajuda a la confecció de pressupostos i direcció d'obra)

✓ **PROJECTES D'INSTAL·LACIONS I LEGALITZACIONS**



Gas



Tèrmics



Telecomunicacions
i domòtica



Elèctrics



Contraincendis



Energia solar
tèrmica i fotovoltaica

✓ **LLICÈNCIES AMBIENTALS I D'ACTIVITAT**

✓ **PROJECTES D'OBRES I DE CONSTRUCCIÓ**

www.gabinetjm2b.es

gabinet@gabinetjm2b.es

Avda. de la Fama, 56-58
08940 Cornellà de Llobregat
Tel. 933 772 199

TÚ INSTALAS NOSOTROS TE PROTEGEMOS

- > Cada instalación lleva tu firma.
- > Una reclamación puede costarte mucho más que el trabajo.

*Tu tranquilidad
es nuestro trabajo*

RESPONSABILIDAD QUE TE DA TRANQUILIDAD

RESPONSABILIDAD CIVIL PROFESIONAL

Por errores, fallos o negligencias en tu actividad profesional.



Protección ante
reclamaciones económicas



Defensa jurídica
y fianzas



Coberturas adaptadas
a tu actividad



Tranquilidad para ti,
confianza para tus clientes

No dejes tu futuro en
manos del azar

**Asegura
tu trabajo**

**Asegura
tu empresa**

**Infórmate
sin compromiso**

Raquel Hidalgo
635 955 387

raquel.hidalga@grupogalilea.com
ahorroinversion@grupogalilea.com



Visítanos
www.grupogalilea.com



Síguenos
Grupo Galilea C.S.A. S.L.

Garanties: què ha de saber un professional instal·lador

Per a un professional instal·lador, **conèixer el règim de garanties permet prevenir reclamacions i conflictes** amb els seus clients. Quan l'instal·lador ven i instal·la un bé de consum —per exemple, una caldera, un equip de climatització o una instal·lació elèctrica— respon enfront del consumidor per la garantia legal de conformitat. Això significa que el producte ha d'ajustar-se als pactes, a la publicitat realitzada i a l'ús raonablement esperat. Si no és conforme, el consumidor pot exigir reparació, substitució, rebaixa del preu o, quan escaigui, resolució del contracte.

La garantia legal és obligatòria, gratuïta i irrenunciable. En béns nous dura tres anys des del lliurament. Durant els dos primers anys es presumeix que la falta de conformitat ja existia en lliurar el producte, excepte prova en contra del venedor; en el tercer any, el consumidor ha d'acreditar l'origen del defecte. En béns de segona mà pot pactar-se un termini inferior, però mai menor d'un any. A més, han d'existir recanvis durant deu anys des que el producte deixi de fabricar-se.

La garantia comercial és distinta: no neix de la llei com a protecció mínima, sinó d'un compromís voluntari i addicional ofert pel venedor o el fabricant. Pot ampliar terminis, cobertures o serveis, però mai substituir, limitar ni empitjorar la garantia legal per falta de conformitat. Per això, encara que existeixi una garantia comercial del fabricant, el venedor professional continua responent directament enfront del consumidor per la garantia legal quan hagi venut el producte.

Si el professional únicament aporta mà d'obra i no subministra el producte, la reclamació no s'articula a través del règim de falta de conformitat propi de la compravenda de béns de consum, sinó mitjançant les accions derivades

d'una execució defectuosa del servei contractat. Per això, resulta recomanable que el pressupost i el contracte distingeixin clarament entre el subministrament de materials i la prestació dels treballs d'instal·lació. A Catalunya, el Codi de Consum preveu una garantia mínima de sis mesos per als serveis, sense perjudici de la responsabilitat contractual que pugui derivar-se d'una execució incorrecta o defectuosa dels treballs.

La millor prevenció és documentar bé cada treball: pressupost clar, separació entre subministrament i instal·lació, justificants de lliurament, proves de funcionament, instruccions d'ús i manteniment, i advertiments per escrit si el client aporta un producte no subministrat per l'instal·lador. Aquesta traçabilitat facilita acreditar què es va contractar, què es va lliurar i quin va ser l'abast real de la intervenció professional.



Joan Martín
Advocat d'Escura



Article complet

CONTACTO

Avda. de la Fama, 56-58
Pol. Industrial Almeda
08940
Cornellà del Llobregat
Tel. 934 744 746

NOM: DIEGO GUTIÉRREZ FRANCO
EDAT: 45 AÑOS
POBLACIÓ: SANT VICENÇ DELS HORTS



1. ¿Cuál es la actividad principal de tu profesión?

Nos dedicamos principalmente a realizar instalaciones y reformas, ofreciendo soluciones adaptadas a las necesidades de cada cliente y cuidando siempre la calidad del trabajo realizado.

2. ¿Cuál es el motivo que te ha llevado a dedicarte a ésta profesión?

Desde siempre me ha gustado el mundo de las instalaciones. Es una profesión muy dinámica que te permite aprender continuamente, afrontar nuevos retos y ver el resultado de tu trabajo una vez finalizado.

3. ¿Qué es lo que más valoras de tu trabajo y cuál es el principal inconveniente?

Lo que más valoro es la posibilidad de innovar y de hacer las cosas bien, ofreciendo un trabajo de calidad del que tanto el cliente como yo podamos sentirnos satisfechos. Como inconveniente, destacaré la cantidad de tiempo que requiere toda la parte de gestión administrativa.

4. ¿Cuál es el principal problema de ésta profesión?

Actualmente, uno de los mayores retos es compaginar el trabajo técnico con la gestión del negocio. Preparar presupuestos, atender a los clientes, organizar la documentación y gestionar las facturas requiere muchas horas que se restan al trabajo en las instalaciones.

5. ¿Tus hijos seguirán con el negocio?

No, de momento no tienen previsto continuar con la empresa.

6. ¿Desde cuando estás agremiado?

Hace aproximadamente un año.

7. ¿Consideras que los servicios que ofrece el gremio son beneficiosos para el desarrollo de tu actividad?

Sí, considero que el gremio ofrece servicios muy útiles para las empresas instaladoras y supone un apoyo importante para el desarrollo de nuestra actividad.

8. ¿Consideras que formarse es importante?

Sí, es fundamental. Nuestro sector evoluciona constantemente y la formación continua es imprescindible para mantenerse actualizado, conocer las nuevas normativas y ofrecer un mejor servicio a los clientes.

9. ¿Te has formado en el gremio? ¿de qué? ¿qué tal la experiencia?

Sí, he realizado un curso de Prevención de Riesgos Laborales en electricidad y la experiencia fue muy positiva. La formación fue práctica, útil y me permitió reforzar conocimientos importantes para el día a día.

10. Ésta publicación RECORDA, ¿crees que cumple el cometido de ser un canal de comunicación hacia el asociado?

Sí. Me parece una buena herramienta para mantenernos informados de las novedades del sector, de la actividad del gremio y de toda la información que puede ser de interés para las empresas asociadas.

11. El abanico comunicativo del que disponemos, web, redes sociales y revista, ¿te parecen útiles?

Sí, considero que todos los canales de comunicación son útiles y complementarios. Facilitan que la información llegue de forma rápida y permiten estar al día de todo lo relacionado con el sector y con el gremio.

12. ¿Alguna sugerencia para que el gremio mejore cualitativamente?

De momento, en los trabajos que hemos realizado Sinceramente, creo que el gremio está haciendo un muy buen trabajo y, por el momento, no tengo ninguna sugerencia de mejora. Estoy satisfecho con el funcionamiento y con los servicios que ofrece.

Fem xarxa,
fem futur

Els nostres
partners

PREFERENTS



Panasonic
heating & cooling solutions

PROTECTORS



BAXI
CLIMATITZACIÓ

EMPRESSES COL-LABORADORES



EUROFRED
being efficient

TECNA

TITANTECH



simon



**PF Plana
Fàbrega**

StaNet Bcn

**kairos
clima**

fenie **Energía**



REPSOL



Gasmaweld
an Air Liquide company
gases y soldadura



**SALVADOR
ESCODA S.A.**

Circutor

ecotic

CEL
COMERCIAL ELÉCTRICA
DEL LLOBREGAT S.A.U.

TECLISA



STARBAIX



KPS

Better buildings
Better tomorrows **:hager**

ensertia
Technology

Dimoauto
FIAT Jeep

AF Systems
PASSIVE FIRE PROTECTION

**Lovato
electric**

MT
VALVES AND FITTINGS

PresuNow

COL-LABORADORS



GG
Grupo Galileo
Söderberg & Partners

ETL GLOBAL

ESCURA

vitaly
Qualitas | CENIT

Gabinet **d'enginyeria|jm2b**

Sabadell

**SIGUES
PARTNER DE
GIBAIX!**

Contacta amb nosaltres

Tel: 93 474 47 46

WhatsApp: 695 964 978

E-mail:

info@gibaix.com

Ecoinstaladores i l'eliminació gradual dels gasos fluorats

La normativa europea F-Gas marca el camí cap a una climatització més sostenible. Adaptar-se avui serà clau per continuar sent competitius demà.

Què està canviant?

El nou Reglament (UE) 2024/573 estableix un calendari per reduir progressivament els gasos fluorats (HFC), refrigerants àmpliament utilitzats en climatització i refrigeració pel seu elevat potencial d'escalfament global. Aquesta transició culminarà el 2050, amb la desaparició dels HFC.

Els principals impactes per als instal·ladors

Augment dels costos

La reducció progressiva dels HFC ja està incrementant el preu d'alguns refrigerants.

Menys disponibilitat

Alguns gasos seran cada vegada més difícils de trobar.

Noves tecnologies

Els equips incorporaran refrigerants amb un menor impacte ambiental.

Més formació

Els professionals hauran d'actualitzar coneixements per treballar amb nous refrigerants i nous requisits de seguretat.

Què significa això per al teu dia a dia?

Ja no n'hi ha prou amb instal·lar un equip eficient.

Ara també cal:

Escollir refrigerants viables a llarg termini.

Assessorar els clients sobre les futures restriccions.

Recuperar correctament els refrigerants durant el manteniment.

Conèixer els nous protocols de manipulació i seguretat.

No és només una obligació. És una oportunitat.

Els professionals que s'avancin als canvis podran:

oferir un millor assessorament,

diferenciar-se de la competència,

adaptar-se abans que el mercat,

generar més confiança als seus clients.

Per a més informació sobre el programa ECOINSTALADORES podeu contactar amb ECOTIC a través de ecoinstaladores@ecotic.es o consultant la web www.ecoinstaladores.com



GENT COMPROMESA

els instal·ladors, protagonistes d'una gestió responsable dels residus

L'economia circular avança gràcies a persones compromeses que, des de la seva activitat professional, contribueixen cada dia a una gestió més responsable dels residus. Entre elles, els instal·ladors tenen un paper molt important, especialment en sectors com la climatització i la refrigeració, on el tractament adequat dels equips al final de la seva vida útil és clau per minimitzar-ne l'impacte ambiental.

Amb l'objectiu de reconèixer i donar suport a aquesta tasca, **ECOTIC** impulsa **Ecoinstal·ladors**, una iniciativa adreçada a empreses instal·ladores i professionals compromesos amb la correcta gestió dels residus d'aparells elèctrics i electrònics (RAEE).

Més enllà del compliment normatiu, Ecoinstal·ladors busca posar en valor les bones pràctiques professionals i fomentar una cultura de responsabilitat ambiental al sector. Cada equip retirat i gestionat adequadament contribueix a evitar emissions, recuperar matèries primeres i reduir la pressió sobre els recursos naturals, generant beneficis tant per al medi ambient com per a la societat.

El **programa** ofereix als professionals una xarxa de col·laboració on compartir el compromís amb la sostenibilitat, accedir a informació especialitzada i beneficiar-se de mecanismes de suport per a la gestió responsable dels residus generats en la seva activitat. Així mateix, contempla compensacions associades als costos de logística inversa i emmagatzematge que assumeixen els instal·ladors en la recollida de determinats equips.

A més, els nous membres poden accedir a avantatges exclusius, com ara una guia oficial i tres mesos de música gratuïta, una manera d'agrair el seu compromís amb una gestió més sostenible dels residus.

En un context marcat per la creixent importància de l'economia circular i la descarbonització, la figura de l'instal·lador adquireix un paper cada vegada més estratègic. La seva intervenció és fonamental per garantir que els equips retirats entrin als canals adequats de reciclatge i tractament, afavorint la recuperació de materials i evitant impactes ambientals innecessaris.

A través de la campanya "Gent compromesa", ECOTIC vol donar visibilitat a aquests professionals que, amb la seva feina diària, contribueixen a construir un sector més sostenible i eficient. Perquè darrere de cada equip correctament gestionat hi ha persones compromeses que entenen que la sostenibilitat no és només un objectiu de futur, sinó una responsabilitat present.

Reconèixer la seva tasca i continuar impulsant iniciatives que facilitin la seva feina és fonamental per avançar cap a un model productiu més circular, on els residus es converteixen en recursos i on cada acció compta per protegir el nostre entorn.

Per a més informació fes [clic aquí](#)

Nuevas modificaciones de la ITC-BT-23:



hacia una mayor protección frente a sobretensiones

Principales novedades

- **Protección obligatoria frente a sobretensiones transitorias:** La protección deja de depender de análisis de riesgos y pasa a ser un requisito generalizado en las instalaciones.
- **Protección frente a sobretensiones temporales:** Se incorpora la obligación de proteger las instalaciones residenciales y similares frente a sobretensiones temporales o permanentes, como las provocadas por una rotura de neutro.
- **Criterios de instalación más definidos:** Se especifica de forma más precisa qué dispositivos utilizar y dónde instalarlos, reduciendo el margen de interpretación de proyectistas e instaladores.
- **Adaptación de instalaciones existentes:** Se contemplan soluciones simplificadas, como el uso de dispositivos combinados Tipo 1+2 cuando no sea posible instalar el DPS Tipo 1 en el punto de origen previsto por la norma.
- **Protección escalonada mediante DPS:** La norma establece la instalación de un DPS Tipo 1 en el origen de la instalación y un DPS Tipo 2 en el cuadro general de mando y protección, mejorando la coordinación y eficacia de la protección.

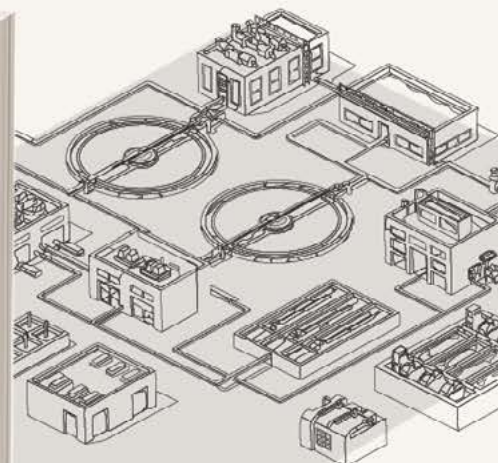
NUEVA

REBT
Nueva
ITC-BT-23
PROTECCIÓN CONTRA
SOBRETENSIONES

La protección contra sobretensiones está llamada a adquirir un papel aún más relevante en las instalaciones eléctricas de baja tensión. La futura revisión de la **ITC-BT-23** del **REBT**, **actualmente en fase de borrador**, plantea una ampliación de los requisitos de protección, con el objetivo de aumentar la seguridad de las instalaciones y mejorar la continuidad de servicio.

Implicaciones para el sector

La revisión de la **ITC-BT-23** supone un cambio de enfoque: la protección contra sobretensiones deja de considerarse una medida complementaria para convertirse en un **elemento central del diseño de las instalaciones eléctricas**.



Además, impulsa el uso de soluciones más integradas y favorece diseños orientados a mejorar la seguridad y reducir averías.

Importancia de la protección escalonada

La propuesta normativa mantiene la necesidad de coordinar los distintos niveles de protección:

T1

Protección contra corrientes de rayo en la acometida (contadores).

T2

Protección contra sobretensiones en cuadros de distribución.



T3

Protección contra sobretensiones cercana a los equipos finales.



Una **correcta coordinación** entre estos dispositivos resulta esencial para garantizar la **efectividad del sistema de protección**.

Conclusión

La adaptación a la futura **ITC-BT-23** no debe entenderse únicamente como una exigencia normativa, sino como una oportunidad para replantear las **estrategias de protección de las instalaciones eléctricas**. En este contexto, merece la pena analizar **soluciones integradas** que permitan simplificar el diseño, optimizar recursos y garantizar una **protección integral**.

Más información:

+34 932781508

juan.rubio@dehn.es



Nuevos calentadores Bosch Therm 6600 S

Unimos la gran experiencia de Junkers con la máxima innovación de Bosch en la **nueva gama de calentadores Bosch Therm 6600 S**, diseñados para una instalación rápida y sencilla, fácil mantenimiento, mayor robustez y tecnología avanzada.

Evoluciona con nosotros y ofrece siempre lo mejor a tus clientes.

Conoce más en www.junkers-bosch.es



BOSCH

Certificacions que avaluen, milloren i aporten valor

Sistemes com BREEAM, LEED, WELL o VERDE permeten avaluar i acreditar el comportament sostenible dels edificis.

BREEAM®

Avaluació global de la sostenibilitat dels edificis al llarg del seu cicle de vida.

LEED®

Marc internacional per a edificis més eficients, saludables i responsables en l'ús dels recursos.

WELL™

Centra l'avaluació en la salut, el confort i el benestar de les persones.

VERDE

Analitza els impactes ambientals, socials i econòmics al llarg del cicle de vida de l'edifici.



Per a què serveixen?

Ajuden a incorporar criteris de sostenibilitat des de l'inici del projecte i aporten una verificació externa que reforça la credibilitat del teu edifici.



Redueixen consums energètics i costos operatius



Milloren el control i el manteniment de les instal·lacions



Aporten transparència sobre el comportament de l'edifici



Diferencien el projecte dins del mercat immobiliari



Faciliten el compliment d'objectius ambientals i estratègies ESG



Milloren la qualitat, el confort i el valor percebut de l'actiu



De la sostenibilitat declarada a la sostenibilitat demostrable

La digitalització de les instal·lacions converteix l'edifici en una font continua d'informació. Això permet millorar la presa de decisions, optimitzar els consums i preparar la documentació tècnica necessària per als processos de certificació.

Un edifici sostenible és aquell que pot demostrar, amb informació fiable, com utilitza els recursos i quin és el rendiment real de les seves instal·lacions.



El repte no és només ser eficient, sinó demostrar-ho

Cal dades reals, precises i traçables que permetin justificar els criteris de sostenibilitat.

- ✓ Mesura de consums d'electricitat i aigua
- ✓ Supervisió del funcionament de les instal·lacions
- ✓ Informació centralitzada i disponible
- ✓ Detecció de desviacions i consums anòmals
- ✓ Traçabilitat clara i evidències verificables

Aquests sistemes no substitueixen l'auditoria ni garanteixen el certificat, però fan el procés molt més eficient, precís i demostrable.



<https://k-elec.com/>
+34 934 777 645
info@k-elec.com



A K-electric t'ajudem

T'ajudem a incorporar solucions de monitorització i control perquè l'eficiència del teu projecte també es pugui mesurar, documentar i demostrar.

Parlem del teu pròxim projecte?



LA NOVA CALDERA BAXI TÉ **SUPERPODERS**

DESCOBREIX LA PLATINUM iCOMPACT



HYDROKINESIS:

Omple la instal·lació d'aigua amb només un click.



SUPERPOTÈNCIA:

Fins a 36 kW de potència en ACS.



TELECINESIS:

Controla-la remotament amb els termòstats BAXI Connect.



IMMORTALITAT:

Màxima fiabilitat i resistència pel seu disseny i materials dels components.



INVISIBILITAT:

Dimensions ultracompactes que permeten instal·lar-la fins i tot dins d'armaris.

Tots aquests poders i molts més a
www.baxi.es

BAXI
CLIMATITZACIÓ

Consells útils per a l'instal·lador

Seguretat · Telecomunicacions · Material Elèctric · Energia Fotovoltaica

Pàrquings amb vehicles elèctrics: estan preparats per a un incendi?

Cada vegada més comunitats de propietaris disposen de **vehicles elèctrics i punts de recàrrega als pàrquings comunitaris**. Calen sistemes contra incendis per controlar-los i facilitar la feina de bombers.



Els propietaris tenen **dret a instal·lar un punt de recàrrega a la seva plaça** comunicant-ho prèviament, **amb projecte d'instal·lador elèctric**, i la comunitat no ho pot impedir, només proposar alternatives que, si no executa, no bloquegen la instal·lació.

A Catalunya, la **normativa ITC SP 147:2024** estableix obligacions concretes de seguretat contra incendis en aparcaments amb punts de recàrrega, ja que els vehicles elèctrics incrementen la perillositat dels incendis.

A més, obliga a aplicar mesures segons la potència de l'estació de recàrrega i garanteix la intervenció dels bombers amb sistemes com tall elèctric, senyalització, compartimentació i equips específics

Possibles causes incendi bateries:

- Sobrecàrregues i curtcircuits
- Fuita tèrmica de les bateries
- Impactes accidental

Solucions especialitzades, depenent tipus de bateries i pàrquing:

1- Extintors: Dissenyats per a actuació ràpida en bateries d'ió-liti, amb aplicació controlada i alta mobilitat. Assajats segons NTA 8133.

2- Sistema BIE: Amb additiu Cold Fire al 3% i tecnologia de triple supressió, equipat amb mànega, llança, vàlvula de tall i manòmetre.

3- Ruixadors automàtics: Sistema per a pàrquings amb vehicles elèctrics, activació a 68 °C i disseny segons UNE EN 12845.



La **connexió del sistema de detecció a la Central Receptora d'Alarmes d'Incendi (CRI)**, com per exemple la de Plana Fàbrega, és clau per detectar el foc en fase inicial i activar amb rapidesa l'avís als bombers. **Consulteu-nos per a més informació.**



Telf: 93 475 20 20

ventasbaixllobregat@planafabrega.com

Consulteu la nostra **WEB REGISTRE'S**
i accedeix als nostres productes i serveis:
www.planafabrega.com



an Air Liquide company

Gasmaweld®
gases y soldadura

El Fin del Pulido y la Deformación

Guía Definitiva de la Soldadura Láser Manual para el Taller Moderno.

El Status Quo: Los Cuellos de Botella de la Calderería Fina

Tiempo
El TIG es un arte lento. La precisión exige demasiadas horas de producción.

Calor y Deformación
El alabeo y las manchas térmicas obligan a rechazar o reprocessar piezas constantemente.

El Cuello de Botella
Horas interminables de esmerilado y pulido mecánico para ocultar las soldaduras.

La calderería fina exige demasiados sacrificios. Hasta hoy.

Multiplica tu Capacidad de Producción



¿Qué Proceso Elegir? El Mapa de Decisión

	TIG	MIG/MAG	Láser Manual
Velocidad	Baja	Alta	Extrema
Espesores finos y estética	Muy Buena	Regular	Insuperable
Estructura Pesada (>5mm)	Buena	Reina Indiscutible	Límite Estructural
Control Manual Extremo	El mejor	Medio	Nuevo control al pulido láser

El Láser domina absolutamente la chapa fina, pero no reemplaza a los procesos de arco en la estructura pesada.



Conoce la Tecnología: Anatomía del Cambio

- Agilidad total:** Sistema manual que se mueve con la misma libertad que una antorcha tradicional.
- Resultados inmediatos:** Fusión perfecta y penetración sin material de aporte excesivo.
- Robustez de taller:** Equipos diseñados para jorrones completos en entornos industriales exigentes.

Deformación Térmica Nula

Soldadura Tradicional

El calor prolongado viaja por el metal, causando alabeo severo y manchas.

Tecnología Láser

Impacto en Fracción de Segundo.
Al concentrar una energía masiva de forma casi instantánea, el calor no tiene tiempo de propagarse por el metal base.

Seguridad Innegociable: El Riesgo Invisible

Gafas OD Estrictas
Protección ocular con densidad óptica específica. Un solo reflejo en aluminio/incoñable causa ceguera permanente en milisegundos.

Recintos Cerrados
Obligación absoluta de aislar el área de trabajo láser del resto de operarios del taller.

Mamparas Opacas
Requisito de contención total para bloquear reflejos rebotados y luz dispersa.

Es una revolución industrial, pero exige un respeto absoluto por el entorno de trabajo.

La Evolución del Motor: De la Fragilidad a la Robustez

EL PASADO

Equipos estáticos con chillers de agua masivos y mantenimiento de líquidos complejo.

EL PRESENTE

40 kg
Peso pluma real.

1500W
Potencia pura.

Refrigeración por aire (o cambio de fase). Disposición ultra-eficiente que elimina por completo el mantenimiento de los circuitos de líquidos.

Adiós a la Amoladora: Supresión del Pulido

80 - 90% TIEMPO RECUPERADO

Cordón liso y pulido al instante.

Cero proyecciones adheridas al metal.

Ahorro masivo en consumibles: discos de láminas y pastas de esmerilado.

Precisión Previa: El Láser no Perdona un Mal 'Fit-Up'

Incorrecto (X)

Si la holgura es excesiva, la luz se cuela por el hueco sin fundir.

Correcto (✓)

Exige cortes y plegados milimétricos previos a la soldadura para una fusión perfecta.

La Pistola: Precisión Microscópica en tu Mano

Oscilación Wobble Ultrarrápida.
El motor galvánico interno puentea pequeñas separaciones configurando el ancho y patrón del cordón (círculos, líneas, ocos).

Alimentación Sincronizada.
El elevador ajusta el filo en milisegundos si la velocidad de tu mano varía, evitando excesos.

< 700 gramos
Ergonomía total para evitar la fatiga del operario en jornadas de 8 horas.

La Curva de Aprendizaje Express

Ruta TIG: Meses de práctica → Control del pedal → Años de oficio (Muñeca)

Ruta Láser: **2 DÍAS**

Mientras el TIG exige un nivel de artesanía que toma años dominar, un operario alcanza cordones visualmente perfectos y con penetración total tras 48 horas de formación con láser.

Tu Taller, en el Siguinte Nivel

EL PUNTO DULCE

Chapas de 0.5 a 4mm | Aceros Inoxidables | Acabados Premium | Mobiliario Metálico

Recordatorios Operativos

- Mantenimiento impecable: requiere un entorno sin polvo para el cuidado de las lentes ópticas.
- No golpear la pistola para quitar escoria (no es una torcha MIG).

Tu socio experto para una transición segura a la soldadura láser

Leer artículo aquí

Diagnóstico eléctrico avanzado: la nueva realidad del instalador profesional

Cómo los comprobadores multifunción se han convertido en una herramienta imprescindible en baja tensión

Por KPS EUMAN – Fabricante europeo de instrumentación de medida eléctrica

¡Las instalaciones eléctricas han cambiado! La incorporación de cargadores de vehículo eléctrico, sistemas fotovoltaicos, variadores de frecuencia y equipos electrónicos cada vez más sensibles obliga al instalador profesional a enfrentarse a instalaciones más complejas y exigentes.

Hoy, ya no basta con comprobar que "hay tensión". El profesional necesita verificar protecciones, validar tierras, localizar fallos de aislamiento y garantizar que toda la instalación cumple con el REBT y funciona de forma segura y estable.

En este contexto, los comprobadores multifunción han pasado de ser un equipo utilizado únicamente para certificaciones a convertirse en una herramienta diaria de diagnóstico, mantenimiento y prevención de averías.

Mucho más que una certificación inicial

En muchas instalaciones, los problemas eléctricos aparecen de forma intermitente: diferenciales que disparan sin motivo aparente, problemas de tierra, aislamientos degradados, o fallos en cargadores de vehículo eléctrico.

Disponer de un equipo multifunción, permite al instalador detectar este tipo de incidencias de forma rápida y eficiente, evitando desplazamientos repetitivos y reduciendo tiempos de diagnóstico.

Además, su manejo intuitivo y diseño compacto facilitan el trabajo diario tanto en instalaciones residenciales como industriales.

Funcionalidades clave para el trabajo diario del instalador

Algunos de los equipos multifunción del mercado integran las principales pruebas necesarias en instalaciones de baja tensión:

- Medición de resistencia de tierra con picas.
- Resistividad del terreno mediante método Wenner.
- Pruebas de aislamiento hasta 1000V.
- Medición de impedancia de bucle y línea.
- Medición de corriente de cortocircuito.
- Continuidad de conductores de protección (PE).
- Verificación completa de diferenciales tipo AC, A, F, B y B+.
- Comprobación de secuencia de fases.
- Medición TRMS monofásica y trifásica.
- Verificación de puntos de carga de vehículo eléctrico.

Aplicaciones reales en campo

La versatilidad de los equipos permite resolver situaciones habituales del día a día del instalador:

- **Localización de disparos intempestivos:** Mediante pruebas de aislamiento, impedancia y diferenciales, es posible detectar líneas deterioradas o derivaciones antes de que provoquen cortes de servicio.
- **Verificación de cargadores de vehículo eléctrico:** El auge del vehículo eléctrico exige comprobar los cargadores EVSE, su correcto funcionamiento y que su uso sea seguro a nivel eléctrico. Los equipos multifunción y su uso junto con los adaptadores necesarios permiten realizar estas verificaciones de seguridad y funcionamiento.

• **Comprobación de tierras en instalaciones fotovoltaicas:** La correcta puesta a tierra es fundamental para garantizar seguridad y estabilidad en instalaciones solares domésticas e industriales.

• **Mantenimiento preventivo:** La detección temprana de problemas de aislamiento o impedancias elevadas ayuda a prevenir averías futuras y reducir costes de mantenimiento.

• **Menos tiempo en oficina, más tiempo en instalación:** Además de las mediciones, cada vez es más importante entregar documentación clara y profesional al cliente. Los softwares creados para estos equipos permiten descargar resultados, organizar mediciones y generar informes de forma rápida y sencilla, facilitando la gestión documental de certificaciones y mantenimientos.

¡Preparado para las nuevas exigencias del sector!

Las instalaciones eléctricas seguirán evolucionando y el instalador necesitará herramientas capaces de adaptarse a nuevas normativas y tecnologías. Por ello, estos equipos deben permitir actualizar el firmware fácilmente, prolongando la vida útil del mismo y manteniéndolo preparado para futuras exigencias técnicas.

Hoy, el instalador ya no solo mide. Ahora diagnostica, previene y garantiza la seguridad completa de la instalación.

Més informació
JACINT PEIX
jpeix@kps-intl.com

AIRE ACONDICIONADO PORTÁTIL VS. SPLIT: VENTAJAS E INCONVENIENTES

Cada verano se repite la misma pregunta en el mostrador: «quiero aire acondicionado, pero no quiero obras». La respuesta casi siempre pasa por comparar dos soluciones muy distintas —**el equipo portátil y el split fijo**— que resuelven la misma necesidad de formas muy diferentes. **Conocer bien sus diferencias ayuda al profesional a asesorar con criterio y al usuario final a entender por qué, en la mayoría de los casos, el split sigue siendo la opción recomendada.**

¿EN QUÉ SE DIFERENCIAN?

El portátil es un equipo monobloque: compresor, condensador y evaporador comparten una sola carcasa que se coloca en el suelo y se conecta a una ventana mediante un tubo flexible por el que expulsa el aire caliente. **El split separa el sistema en dos unidades** —interior y exterior— unidas por una línea frigorífica, lo que le permite expulsar todo el calor y el ruido del compresor fuera de la vivienda.

¿CUÁNDO RECOMENDAR CADA UNO?

Portátil: alquileres de temporada, normativa de fachada muy restrictiva, necesidades puntuales o presupuestos muy ajustados.

Split: uso habitual de la estancia, vivienda en propiedad, eficiencia energética real y confort acústico, o cuando se busca combinar frío y calor con la misma máquina.



CLAVE PARA EL INSTALADOR

El error más común al recomendar un portátil es olvidar que buena parte del frío se pierde por el propio calor que desprende dentro de la habitación: de ahí **su menor eficiencia real frente a la ficha técnica**. Explicar esto, junto con el coste eléctrico a largo plazo, ayuda a decidir con criterio y no solo por el precio de compra.

	Portátil	Split (fijo)
Instalación	Sin obra: se enchufa y se coloca el tubo en una ventana	Obra menor: unidad exterior, taladro y línea frigorífica
Eficiencia	Baja (EER 2,6–3,0)	Alta (EER 3,2 a 5,0 o más)
Ruido	Notable, 50–60 dB, dentro de la habitación	Bajo en el interior
Coste inicial	Bajo (300–600 €), sin mano de obra	Medio-alto (equipo + instalación)
Movilidad	Total, se puede cambiar de habitación	Ninguna, queda fijado a la vivienda
Vida útil	Corta-media (5–8 años)	Larga (10–15 años)
Normativa	Ninguna, sin comunidad ni fachada	Puede requerir autorización de comunidad

Si tienes dudas sobre qué equipo encaja mejor en cada proyecto, en CELL te ayudamos a elegir el split adecuado y te asesoramos también en la venta de portátiles para esas instalaciones en las que la obra no es una opción.

¡Te esperamos en CELL con la mejor selección!



Av. de Cornellà, 122, 08950 Esplugues de Llobregat, Barcelona



VENTAJAS DE DISPONER DE UNA FLOTA ELECTRIFICADA

STARBAIX



Cada vez más empresas instalan el futuro en su flota.

¿Y la tuya?

La movilidad profesional está cambiando.

Para las empresas instaladoras, el vehículo es una herramienta clave que impacta directamente en la rentabilidad, la eficiencia y la imagen del negocio.

¿POR QUÉ AHORA?



Zonas de Bajas Emisiones (ZBE)

Cada vez más restricciones al tráfico.



Aumento del precio de los combustibles

Reducir costes es clave para seguir siendo competitivos.



Objetivos de sostenibilidad

Adaptarse hoy es asegurar el futuro de tu empresa.



Imagen de empresa moderna

Transmite compromiso, responsabilidad e innovación.

5 GRANDES VENTAJAS PARA TU EMPRESA

1



AHORRO EN COMBUSTIBLE

El coste de la electricidad es mucho menor que el de los combustibles fósiles.



Hasta 4 veces más económico

2



MEJOR MANTENIMIENTO

- Sin embrague
- Sin aceite
- Menos piezas mecánicas
- Menos averías y menos visitas al taller



Más tiempo disponible para lo que importa

3



ACCESO A CUALQUIER CIUDAD

Con etiqueta CERO o ECO podrás acceder a ZBE y circular sin preocupaciones.



Más libertad, más tranquilidad

4



MEJOR IMAGEN DE EMPRESA

Un vehículo moderno y sostenible comunica profesionalidad, innovación y compromiso ambiental.



Tu flota también habla de tu marca

5



CONDUCCIÓN MÁS CÓMODA

- Silenciosa
- Sin vibraciones
- Respuesta inmediata
- Menos fatiga en trayectos urbanos



Más confort para ti, mejor servicio para tus clientes

¿TODA LA FLOTA DEBE SER ELÉCTRICA?

No siempre. Cada empresa tiene necesidades diferentes.



Para rutas urbanas y cortas: eléctrico, la mejor opción.



Para trayectos mixtos o cargas superiores: híbrido, una gran alternativa.



Para usos muy específicos o largas distancias: puede ser útil mantener algún térmico.

Lo importante es estudiar cada caso y tomar decisiones inteligentes.



ASPECTOS CLAVE ANTES DE TOMAR UNA DECISIÓN

- ✓ Kilómetros diarios
- ✓ Tipo de rutas (urbanas o mixtas)
- ✓ Peso y volumen transportado
- ✓ Disponibilidad de puntos de carga
- ✓ Tiempo que el vehículo está parado
- ✓ Tipo de trabajo y necesidades específicas



EL FUTURO YA HA COMENZADO



La electrificación ya no es una tendencia, es una realidad.

Cada vez más empresas empiezan con un vehículo y, tras comprobar los resultados, amplían su flota.

“

La mejor flota no es la más grande. Es la que permite **trabajar mejor, gastar menos** y estar preparada para los retos del mañana.



¿SABÍAS QUE...?



Un vehículo profesional puede recorrer más de 30.000 km al año.



El coste energético puede reducirse significativamente frente a un vehículo de combustión (según uso y precio de la electricidad).



Un menor mantenimiento implica menos averías y menos tiempo de inmovilización.



Muchas empresas comienzan electrificando sólo los vehículos de uso urbano y reparto.

En GIBAIX acompañamos a las empresas instaladoras en su camino hacia una movilidad más eficiente, sostenible y competitiva.



Gremi d'Instal·ladors del Baix Llobregat

MÁS INFORMACIÓN:
toyotaprofessional@starbaix.com
Raúl (663 219 240)

¿Cobre o aluminio?

La repartición en cuadros busca soluciones más eficientes

En distribución eléctrica, el debate ya no gira solo en torno al rendimiento: también importan el coste, el peso, la facilidad de instalación y la estabilidad del material a largo plazo. En ese contexto, **las barras de aluminio ganan protagonismo como una alternativa** cada vez más lógica para la repartición en cuadros eléctricos.

Aunque **el cobre sigue siendo la referencia tradicional**, el **aluminio aporta ventajas muy concretas**. Su densidad es aproximadamente un tercio de la del cobre, lo que permite diseñar cuadros más ligeros, facilitar la manipulación en taller y simplificar tanto el montaje como el mantenimiento. Además, destaca por su buena resistencia a la corrosión, su durabilidad y su elevada conductividad térmica y eléctrica para aplicaciones electrotécnicas.

Desde el punto de vista técnico, **el aluminio no “sustituye” al cobre de forma idéntica: requiere una sección mayor para ofrecer la misma resistencia eléctrica**. La propia presentación indica una relación aproximada de **1,6 en sección para igual resistencia**. Sin embargo, incluso con ese sobredimensionamiento, el resultado sigue siendo muy competitivo, porque el conductor de aluminio continúa siendo sensiblemente más ligero: a igual prestación, **1 kg de aluminio puede sustituir a 2 kg de cobre**.

A esto se suma otro factor clave para el instalador y el fabricante de cuadros: el coste. Según la documentación, el aluminio puede resultar **claramente más económico** que el cobre y, además, con menor variación interanual de precio. Esa combinación —menor peso, menor coste y buenas prestaciones mecánicas y eléctricas— explica por qué las barras de aluminio se están consolidando como una opción muy sólida para transporte y distribución de energía.

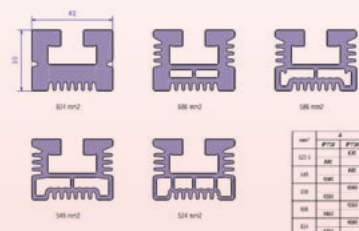
En cuadros de baja tensión, sus ventajas son especialmente visibles: barras más ligeras, manipulación más sencilla, montaje vertical u horizontal y soluciones ya preparadas para intensidades de hasta **1600 A, o incluso 3200 A con dos barras por fase**, según el sistema presentado. También se destaca la conexión rápida, el tratamiento superficial Cu/Sn y su compatibilidad con gamas de armarios XL³.

Entonces, ¿es solución? **Sí, en muchos proyectos lo es**. Siempre que el sistema esté correctamente dimensionado y se respeten las condiciones de montaje y conexión del fabricante, las barras de aluminio ofrecen una respuesta técnica fiable, segura y económicamente atractiva para la repartición en cuadros. Más que una alternativa coyuntural, pueden ser ya una decisión de diseño inteligente.

Las barras pequeñas llegan a una intensidad de hasta **630 A**.



Las barras más grandes son para intensidades de hasta **1600 A**.



MÁS INFORMACIÓN

<https://www.legrand.es/es>

Sistemas VRV: El confort de la mano del negocio inmobiliario

El sector de la climatización ha dejado muy atrás el concepto tradicional del simple aire acondicionado. A día de hoy, **prescribir e instalar un sistema VRV no consiste únicamente en resolver una necesidad térmica puntual**. Es una decisión estructural que define la gestión energética de un edificio y repercute de forma directa en su rentabilidad.

Hablamos de tecnología diseñada para intervenir en los números del cliente. Por un lado, controla la inversión inicial o CAPEX en el momento de la instalación. Por otro, reduce de forma drástica los costes operativos o OPEX a lo largo del ciclo de vida del edificio. En un momento donde la descarbonización del parque inmobiliario es una exigencia legal y financiera, acertar con el sistema, y los tiempos de ejecución, marca la diferencia entre revalorizar un activo o generar un lastre económico.

El marco normativo F-Gas: La situación del R-410A y el escenario "Ahora o Nunca"

La reciente **actualización de la normativa europea sobre gases fluorados**, conocida como F-Gas UE 2024/573, plantea un calendario exigente para reducir el uso de los refrigerantes fluorados o HFCs. Uno de los puntos que más consultas genera entre instaladores y propiedades es la limitación a la comercialización de equipos de expansión directa partidos de más de 12 kW que utilicen refrigerantes de alto Potencial de Calentamiento Atmosférico (PCA) como el R410A. **El 1 de Enero de 2029 es el límite para comercializar este tipo de equipos con PCA superiores a 750.**

Ante este dato, conviene hablar con rigor y transmitir tranquilidad al mercado. Pasada esa fecha límite, no se prohíbe en absoluto el uso, la reparación ni el mantenimiento de las instalaciones que ya estén operativas con refrigerantes de más de 750 de PCA como el R410A. La ley garantiza el normal suministro de repuestos y no existe ninguna previsión de desabastecimiento de gas R410A. La limitación afecta exclusivamente a la primera puesta en el mercado de unidades exteriores nuevas.

Ahora bien, esta fecha abre una ventana de oportunidad estratégica. Actualmente existe un inmenso parque de instalaciones con sistemas VRV que se sobrepasan los 15 años de funcionamiento. Son sistemas que podemos dar ya por casi amortizados y que empiezan a necesitar un mayor mantenimiento y una posible "actualización". Acometer esta renovación es una inversión que muchas propiedades quizás no tenían en sus presupuestos a corto plazo, pero que seguro que les resultará interesante saber los mayores costes de inversión pasado el 1 de Enero de 2029.

Hoy **disponemos de soluciones de actualización mediante unidades exteriores de VRV Replacement basadas en R410A**. Esto permite modernizar las instalaciones obsoletas cambiando únicamente la unidad exterior. Gracias a esta compatibilidad con generaciones de VRV anteriores, conservamos toda la red de tu-

berías de cobre, las unidades interiores y el cableado de control. El ahorro en CAPEX es más que evidente al evitar la obra civil en los falsos techos del edificio, sin contar que quizás la oficina, hotel o comercio está explotándose comercialmente en ese momento.

Aquí es donde entra en juego el factor tiempo. Si un propietario decide no hacer nada y espera a que su equipo de R410A no se renueve antes del 2029, se encontrará con una realidad normativa: ya no podrá comprar una exterior compatible con las unidades que ya tiene. Estará obligado a dar el salto a un sistema con R32, lo que le obligará a sustituir prácticamente el cien por cien de la instalación. Por pura lógica financiera, para estas instalaciones antiguas, es un escenario de **"Ahora o Nunca"**. Adelantar la renovación hoy da una segunda vida al edificio y evita un sobre coste de explotación mayor.

VRV con R-32: Equipos que marcan el estándar del mercado desde 2021.

Para **proyectos nuevos o rehabilitaciones integrales**, el camino hacia la eficiencia ya está trazado. Desde su lanzamiento estos equipos, abren la puerta al cambio de refrigerante y establecen un estándar de seguridad que el resto del mercado de VRF está siguiendo de cerca. Diseñados desde cero para trabajar con el refrigerante R32, estos equipos reducen el potencial de calentamiento atmosférico debido al refrigerante desde 2088 a un valor de tan solo 675, recortando las emisiones directas en un 71%.

Para comprender cómo logra su alta eficiencia estacional, basta con aplicar la termodinámica al mundo físico. A través de la tecnología de Temperatura de Refrigerante Variable (VRT), el equipo no comprime el gas a máxima presión sin sentido. La modula y ajusta de forma continua para que el cambio de estado de líquido a gas absorba calor, a carga parcial, de forma exacta. El resultado físico es un confort térmico impecable sin picos de arranque ni desperdicio de energía.

Dentro de esta gama, existen equipos con recuperación de calor, a de tres tubos, representa la solución óptima para reducir los costes operativos al mínimo. Estos equipos permiten suministrar refrigeración y calefacción de forma simultánea. Recuperan la energía térmica de las zonas del edificio que requieren frío, como una fachada acristalada a pleno sol, y la trasladan directamente a las zonas que demandan calor. Al hacer esta transferencia de energía en el propio ciclo de refrigerante, anulan las pérdidas térmicas y elevan el rendimiento general del inmueble.

[Seguir leyendo](#)

Contacta con nosotros
Accede a DAIKIN

Eficiencia energética en la era digital:

cómo aplicaciones que ya están en el mercado te ayudan a controlar el consumo y optimizar las instalaciones

La **eficiencia energética** se ha convertido en una prioridad para empresas e industrias. Ya no se trata únicamente de reducir el impacto ambiental, sino también de **mejorar la rentabilidad, reducir costes operativos y aumentar la competitividad**.

Para lograrlo, es fundamental **conocer cómo, cuándo y dónde se consume la energía**. Disponer de datos fiables permite detectar ineficiencias, optimizar recursos y anticiparse a posibles incidencias en las instalaciones.

En este contexto, existen plataformas que te ofrecen una solución diseñada para transformar la información energética en una herramienta de gestión y toma de decisiones.

¿Qué puedes encontrar en ellas?

Son plataformas web para la supervisión y gestión energética que permite monitorizar instalaciones eléctricas desde cualquier lugar mediante un navegador. Su objetivo es centralizar en una única interfaz la información relacionada con el consumo energético, la calidad de la energía y otras variables de proceso.

Además de registrar parámetros eléctricos, el sistema puede recopilar datos como temperaturas, presiones, caudales, estados operativos y alarmas, proporcionando una visión completa del funcionamiento de la instalación.

Estas capacidades las convierten herramientas de gran utilidad para las organizaciones que buscan mejorar su desempeño energético y avanzar en estrategias alineadas con la norma ISO 50001.

Limitaciones de los sistemas de monitorización convencionales

La flexibilidad de las plataformas permite su implantación en una amplia variedad de entornos. En instalaciones industriales y centros comerciales facilita el control de consumos, la supervisión de líneas de producción y la monitorización de equipos críticos. En cadenas de tiendas permite centralizar la información energética de múltiples ubicaciones y comparar consumos entre establecimientos.

También resulta especialmente útil en instalaciones fotovoltaicas, donde ayuda a analizar la energía generada, consumida e intercambiada con la red eléctrica. Del mismo modo, puede aplicarse en sistemas de bombeo, pozos o infraestructuras hidráulicas para supervisar tanto variables eléctricas como parámetros de proceso.

Información en tiempo real para una gestión más eficiente

Uno de los principales beneficios de las plataformas es su capacidad para convertir grandes volúmenes de datos en información fácilmente interpretable. Esta capacidad permite crear pantallas gráficas personalizadas con indicadores, diagramas y gráficos en tiempo real, facilitando la visualización del estado de la instalación.

Asimismo, almacena históricos de consumo y variables operativas que pueden utilizarse para generar informes, analizar tendencias y detectar desviaciones antes de que afecten a la productividad o a los costes energéticos.

Otra funcionalidad destacada es la gestión centralizada de alarmas, que ayuda a identificar rápidamente incidencias y actuar de

forma preventiva para minimizar riesgos y tiempos de inactividad.

Accesibilidad y seguridad

Al tratarse de soluciones completamente basadas en web, los usuarios pueden acceder a la información desde distintos dispositivos y ubicaciones, ya sea a través de redes corporativas, conexiones VPN o Internet.

Las plataformas incorporan diferentes niveles de acceso para garantizar la seguridad de la información y adaptar los permisos según el perfil de cada usuario. Además, disponen de una interfaz intuitiva que simplifica la configuración y el uso diario, reduciendo la necesidad de conocimientos informáticos especializados.

Una herramienta para la transición energética

La digitalización está transformando la forma en que las empresas gestionan la energía. En este escenario, soluciones como estas permiten pasar de una gestión basada en estimaciones a una gestión basada en datos reales. Gracias a la monitorización continua, el análisis de información y la detección temprana de incidencias, las organizaciones pueden mejorar su eficiencia, reducir costes y avanzar hacia modelos de operación más sostenibles.

La capacidad de disponer de información precisa y en tiempo real convierte a estas plataformas en una herramienta estratégica para afrontar los retos energéticos actuales y futuros.



CONTACTO:

Lovato Electric
lovatoelectric@lovatoelectric.es
+34 93 781 20 16

Protección diferencial



Detecta fugas de corriente y desconecta automáticamente el circuito para proteger a las personas y las instalaciones.

Toda la información en la web y nuestro documento de protección diferencial

hager.com/es

¿Por qué es importante?



Protección de personas

Previene los riesgos de contactos eléctricos



Detección de fugas

Detecta cualquier fuga de corriente a tierra de forma inmediata



Prevención de incendios

Reduce el riesgo de incendios causados por defectos de aislamiento



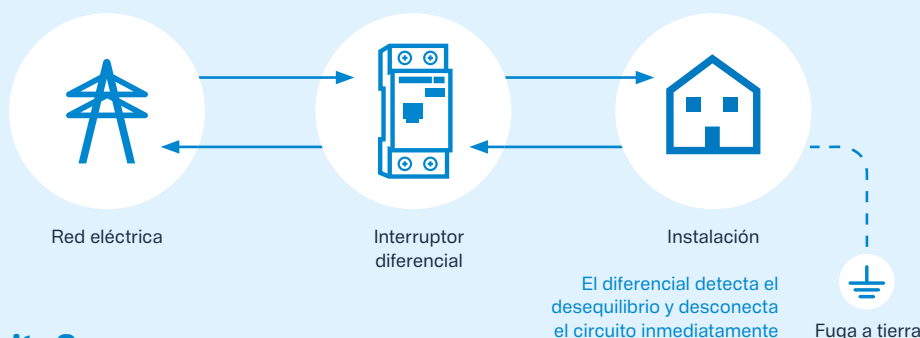
Seguridad en todo tipo de instalaciones

Residenciales, comerciales, industriales e infraestructuras críticas

¿Cómo funciona?

El interruptor diferencial compara la corriente que sale con la que retorna.

Si detecta una diferencia (fuga a tierra), desconecta el circuito de forma automática y muy rápida.



¿Qué diferencial necesito?

Tipo A



Detecta corrientes alternas sinusoidales y continuas pulsantes.

Aplicaciones: cargas electrónicas, informática, iluminación LED, cocinas de inducción y carga de vehículos eléctricos (VE).

Norma: UNE-EN 61008-1

Tipo F



Detecta corrientes alternas y continuas pulsantes hasta 1 kHz.

Aplicaciones: lavadoras, secadoras, lavaplatos, climatización, iluminación LED, carga VE y sistemas con variadores de frecuencia.

Norma: UNE-EN 61008-1 y UNE-EN 62423

Tipo B



Detecta corrientes alternas, continuas pulsantes y continuas alisadas.

Aplicaciones: variadores de velocidad, ascensores, SAI, carga VE, plantas fotovoltaicas, maquinaria industrial y equipos médicos.

Norma: UNE-EN 61008-1 y UNE-EN 62423

¡Recuerda!

Elegir el tipo de interruptor diferencial adecuado aumenta la seguridad de las personas, protege los bienes y mejora la fiabilidad de la instalación.

David Marín

Market Manager

Hager Sistemas S.A.U.
Alfred Nobel 18 · Pol. Ind. Valldoriol
08430 La Roca del Vallès · T. 900 33 22 33
infoweb@hager.com · hager.com/es

Better buildings
Better tomorrows : **hager**

El teu **aliat** en el dia a dia

T'ajuda a pressupostar, facturar i ordenar el teu negoci sense perdre temps.

PRESSUPOSTOS, FACTURES I CLIENTS, TOT EN ORDRE

PASSARÀS DEL CAOS

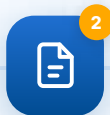
A L'ORDRE



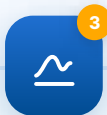
COM S'ACONSEGUEIX AQUEST ORDRE, AVUI



Ho dictes amb la veu
i es transcriu en partides



Surt un pressupost clar
professional i amb marge



El client signa al mòbil
amb validesa legal



Saps quan l'obre
i quan l'accepta



Factures i ho passes al gestor
tot ordenat, en 1 clic



VeriFactu

La facturació digital serà obligatòria

01-2027

societats

07-2027

autònoms



La **intel·ligència artificial** fa la feina pesada — transcriu la teva veu i ordena les partides — perquè tu et puguis dedicar al que aporta valor: **el teu ofici i el criteri tècnic**, que sempre és teu.

L'eina que autònoms i PIMES **realment necessiten.**

FORMACIÓ SUBVENCIONADA

PER A PERSONES EN ACTIU

**REPARACIÓ DE
CALDERES
B_ENAS0110_MF1525_**



DATA: Del 8 de setembre al 26 de novembre
DURADA: 96 hores
HORARI: Dimarts i dijous de 17h a 21h

**INICIACIÓ EN
MANTENIMENT
ELÈCTRIC INDUSTRIAL**



DATA: Del 9 de setembre al 2 de novembre
DURADA: 60 hores
HORARI: Dilluns i dimecres de 17h a 21h

**REPLANTEJAMENT DE
XARXES D'AIGUA I
SANEJAMENT**



DATA: Del 14 de setembre al 9 de novembre
DURADA: 60 hores
HORARI: Dimarts i dijous de 17h a 21h

**INSTAL·LACIÓ I
MANTENIMENT
CONTRA-INCENDIS**



DATA: Del 14 al 30 de setembre
DURADA: 24 hores
HORARI: Dilluns i dimecres de 17h a 21h

SOLDADURA TIG



DATA: Del 15 de setembre al 3 de novembre
DURADA: 60 hores
HORARI: Dimarts i dijous de 17:30h a 21:30h

**ENERGIA SOLAR
FOTOVOLTAICA
D'AUTOCONSUM N.I**



DATA: Del 22 de setembre al 15 d'octubre
DURADA: 30 hores
HORARI: Dimarts i dijous de 17h a 21h

**MUNTATGE I
INSTAL·LACIÓ DE FRED
INDUSTRIAL I
COMERCIAL**



DATA: Del 29 de setembre al 10 de novembre
DURADA: 45 hores
HORARI: Dimarts i dijous de 17:30h a 21h

**MUNT. I MANT. D'INSTAL.
D'AEROTÈRMIA APLICADES
A LA CLIMATITZACIÓ**



DATA: Del 5 d'octubre al 18 de novembre
DURADA: 50 hores
HORARI: Dilluns i dimecres de 17h a 21h

**MANTENIMENT BÀSIC
D'INSTAL·LACIONS DE
CLIMATITZACIÓ**



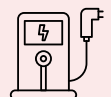
DATA: Del 13 d'octubre al 26 de novembre
DURADA: 50 hores
HORARI: Dimarts i dijous de 17:30h a 21h

**ENERGIA SOLAR
FOTOVOLTAICA
D'AUTOCONSUM N.II**



DATA: Del 20 d'octubre al 12 de novembre
DURADA: 30 hores
HORARI: Dimarts i dijous de 17h a 21h

**INSTAL·LACIÓ DE PUNTS
DE RECÀRREGA PER A
VEHICLES ELÈCTRICS**



DATA: Del 2 al 25 de novembre
DURADA: 25 hores
HORARI: Dilluns i dimecres de 17:30h a 21h

MÉS INFORMACIÓ

695 96 50 70
 info@gbformacio.com



Generalitat de Catalunya
Consorci per a la Formació Continua
de Catalunya

FORMACIÓ PRIVADA

PREVENCIÓ DE RISCOS LABORALS



PRL 20H ELECTRICITAT

DATA: Del 14 de setembre al 17 de setembre
DURADA: 20 hores
HORARI: De dilluns a dijous de 16h a 21h



RECICLATGE OFICI ELECTRICITAT

DATA: 28 de setembre
DURADA: 4 hores
HORARI: Dilluns de 17h a 21h



TRABAJOS EN ALTURA

DATA: 23 y 24 de setembre
DURADA: 8 hores
HORARI: Dimecres i dijous de 17h a 21h



RECICLATGE OFICI FONTANERÍA I CLIMATIZACIÓ

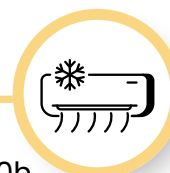
DATA: 29 de setembre
DURADA: 4 hores
HORARI: Dimarts de 17h a 21h

HABILITACIONS PROFESSIONALS



CERTIFICACIÓ PROFESSIONAL REBT

DURADA: 200h
INICI: 17/09/2026
FI: 17/12/2026
HORARI: De dilluns a dijous de 17:00 a 21:00h
Ubicació: Av. de la Fama 56-58, 08940 - Cornellà de Llobregat



DURADA: 180h
INICI: 22/09/2026
FI: 30/03/2027
HORARI: Martes y jueves de 17:15 a 21:00H
Ubicació: Av. de la Fama 56-58, 08940 - Cornellà de Llobregat

INSTALACIONES TÉRMICAS EN EDIFICIOS (ITE)

ACREDITACIÓ TÈCNICA



MANIPULACIÓN DE GASES FLUORADOS

FECHA: Del 15 de septiembre al 4 de octubre
DURACIÓN: 30 horas
HORARIO: 18h ONLINE
12h PRESENCIAL Martes de 17h a 21h (Días 15, 22 y 29 de septiembre)

MÁS INFORMACIÓN

☎ 662 05 06 69
✉ judith@gbformacio.com

Bombes de Condensats

MUND^{CLIMA}



Instal·lació sense límits:

Col·loca la unitat on vulguis, sense dependre del pendent del desguàs.

Més higiene i confort:

Evita el retorn de males olors gràcies a una instal·lació estanca.

Protecció de l'equip:

Preveu la corrosió de l'evaporador i redueix el risc d'avaries.

Descobreix tota la nostra gamma de bombes de condensats a:
www.mundoclima.com

