



*Neix una aliança de cinc gremis
per impulsar el futur del sector*

iformació

Centre de Formació Professional
dels Oficis Industrials de Catalunya



*Fem professió,
fem futur*



11.000 hores lectives
anuals

FORMACIONS PRIVADES

Cursos de preparació per l'obtenció d'habilitacions professionals

- Instal·lacions tèrmiques en edificis (RITE)
- Instal·lacions de Gas Cat. A i B
- Instal·lacions Contra incendis (PFI), i les seves especialitats
- Manipulador de Gasos Fluorats

Cursos de preparacions per a certificacions professionals

- Instal·lacions Frigorífiques
- Instal·lacions d'Electricitat Bàsic i Especialista
- Instal·lacions tèrmiques en edificis (RITE)
- Instal·lacions de Gas Cat. A i B

Certificats de Professionalitat

- ELEE0109 - Muntatge i Manteniment d'instal·lacions elèctriques en edificis
- IMAR0108 - Muntatge i Manteniment d'instal·lacions frigorífiques
- SEAG0212 - Manteniment higiènic-sanitari d'instal·lacions susceptibles de proliferació de microorganismes nocius i la seva disseminació per aerosols (properament)

Prevenió de riscos Laboral Construcció i Metall

- Directius de les empreses
- Personal d'oficines
- PRL dels Oficis: Electricitat, Fontaneria i Climatització, Energia solar Fotovoltaica i Eòlica, Gasos Combustibles i Telecomunicacions.
- Reciclatge de PRL Obligatori (Personal tècnic, administratiu, comandaments intermedis i personal d'oficis)
- Nivell Bàsic en PRL (Recurs Preventiu)
- Treballs en alçada
- Operador de Carretons Elevadors
- Operador de Plataformes elevadores
- Treballs Verticals



+1.900 alumnes
cada any

FORMACIONS SUBVENCIONADES

Formacions sense cost per a persones en actiu TRANSVERSALS

- Atenció al client
- Gestió del Estres
- Gestió d'equips
- Primers Auxilis
- Comptabilitat
- Anglès
- Autocad
- Xarxes Socials

FORMACIONS ESPECÍFIQUES DEL NOSTRE SECTOR

- Manteniment d'Instal·lacions de Climatització
- Manteniment d'Instal·lacions de Fred Industrial
- Electricitat Industrial
- Electricitat manteniment d'edificis
- Soldadura Tig
- Soldadura Mig-Mag
- Soldadura per elèctrodes
- Energia Solar Tèrmica
- Energia Solar Fotovoltaica
- Energia Solar Fotovoltaica- Autoconsum
- Energies renovables Alternatives: Aerotèrmia, Geotèrmia, Biomassa
- Reparació d'Electrodomèstics (Gama Blanca)
- Instal·lacions de punts de recàrrega de Vehicles Elèctrics
- Acreditació d'instal·lador d'aigua
- Coneixements bàsics d'instal·lacions
- Càlcul i disseny de Gas
- Domòtica
- Utilització d'analitzadors de xarxes

CERTIFICATS DE PROFESSIONALITAT, APREN UNA PROFESSION AMB FUTUR ORIENTACIÓ - FORMACIÓ - INSERCIÓ

- Manteniment d'Instal·lacions de Climatització
- Manteniment d'Instal·lacions de Fred Industrial
- Electricitat Industrial
- Electricitat manteniment d'edificis
- Soldadura Tig
- Soldadura Mig-Mag
- Soldadura per elèctrodes
- Energia Solar Tèrmica
- Energia Solar Fotovoltaica
- Energia Solar Fotovoltaica- Autoconsum



+500 empreses
oferint serveis

SERVEIS

- Defensa dels interessos dels nostres associats.
- Reunions amb companyies i institucions.
- Informació periòdica i actualitzada sobre lleis i reformes.
- Impulsem iniciatives d'expansió del nostre sector.
- Defensa i lluita contra l'intrusisme.
- Actualització de normatives.
- Sol·licituds de companyies elèctriques.
- Facilitar la participació en convenis dels nostres agremiats.
- Ser l'interlocutor directe amb ENDESA.
- Venda de butlletins.
- Llibreria especialitzada.
- Realització de seminaris i jornades tècniques per als nostres associats.
- Gestió de la documentació per a indústria.
- Facilitar la gestió i tramitació de documentació necessària per a la inscripció al registre d'empreses de telecomunicacions del Ministeri de Foment.
- Assessoria fiscal, laboral, comptable i jurídica
- Amplia formació especialitzada i equivalent a Graus de Formació Professional.
- Treballem per aconseguir condicions especials i úniques amb distribuïdors.
- Servei d'auditoria de Riscos.
- Servei de protecció de dades.
- Servei de prevenció de riscos laborals.
- Adherits a Conaif, Pimec, Fenie, Fegicat, Upmball i plataforma contra la morositat.
- Som l'Agència de col·locació núm. 0900000083 del Servei Català d'Ocupació de Catalunya.

**DISPOSEM DE MÉS
ESPECIALITATS, CONSULTAN'NS!**



Núm.
175

OCTUBRE 2026

RECORDA és una publicació del
Gremi d'Instal·ladors del Baix
Llobregat

Avinguda de la Fama, 56-58
Polígon Industrial Almeda
Tel. 93 474 47 46
08940 Cornellà de Llobregat
info@gibaix.com

Responsable de la publicació:
Xavier Asenjo

Cap de Redacció:
Sílvia Balcells

Coordinació:
Gemma Perea

Continguts:
Sílvia Balcells i Gemma Perea

Disseny i maquetació:
Thinquery

Impressió:
DIACROM ARTS GRÀFIQUES, SA

Dipòsit legal:
B 42144-1992

La direcció RECORDA no es fa responsable
de les opinions emeses pels seus
col·laboradors, doncs ho són a títol
personal.

www.gibaix.com

**Segueix-nos a les nostres
xarxes socials:**
@gibaixinstaladors



Sumari

QUI SOM.....	02
CONTINUEM TRAMITANT AL TEU COSTAT	04
RQ APLICACIONES ELECROMECAICAS.....	04
EDITORIAL.....	05
JA TENS EL TEU CODI QR D'EMPRESA HABILITADA	06
STANET.....	06
IFORMACIÓ: EL FUTURO DE NUESTRO SECTOR SE CONSTRUYE HOY	07
PROJECTA'T.....	08
NOUS CONVENIS	09
AGIT.....	09
GABINET D'ENGINYERIA JM2B: EL NOU REGLAMENT DE BAIXA TENSIÓ	10
VEAR & CO i GRUPO GALILEA: NUEVA OFERTA DE SALUD COLECTIVOS.....	12
ESCURA: PROTECCIÓ ENFRONT ELS IMPAGAMENTS: CONSELLS PER A EMPRESES INSTAL·LADORS	13
BANC SABADELL: T'ABONEM LA QUOTA D'ASSOCIAT FINS A UN MÀXIM DE 100 EUROS	10 12
FENIE ENERGÍA: FES-TE AGENT ENERGÈTIC.....	15
ENTREVISTA AL SOCI/A: MERIDIAN KUKA	16
ELS NOSTRES PARTNERS	17
:HAGER: REGÍMENES DE NEUTRO	18
CHINT - K-ELECTRIC: 5 DADES QUE UN QUADRE ELÈCTRIC HAURIA DE PODER DONAR-NOS	19
STARBAIX: BENEFICIOS FISCALES DE LOS VEHÍCULOS ELECTRIFICADOS	20
JUNKERS: NUEVOS CALENTADORES BOSCH THERM 6600 S	21
ENSERTIA: comunicacions per a professionals en moviment	22
BAXI: LA NOVA CALDERA BAXI TÉ SUPERPODERS	23
KPS: resistencia interna: el dato que puede anticipar el deterioro de una batería.....	24
DEHN: cuando el espacio en el cuadro eléctrico deja de ser suficiente.....	25
ECOTIC: una bona instal·lació també acaba amb un bon reciclatge	26
ECOINSTALADORES: GENT COMPROMESA els instal·ladors, protagonistes d'una gestió responsable dels residus.....	27
SALVADOR ESCODA: calderas murales con tecnología de condensación, adaptación al gas y un altísimo de rendimiento	28
CELL: conductos vs. splits en reforma: asesor con criterio técnico	29
LEGRAND: ¿tu magnetotérmico de 40 A realmente soporta 40 A?	30
TECNA: climatización HVAC para cines: eficiencia, calidad del aire y confort	31
TITANTECH: guía práctica para una correcta impermeabilización	32
CIRCUTOR: qualitat de xarxa en la nova era energètica	33
FORMACIÓ	34
SALVADOR ESCODA	36

Continuem tramitant al teu costat

Amb el nou sistema de **permisos** de Canal Empresa, el Gremi pot continuar gestionant, en el teu nom, els tràmits davant d'Indústria.

*Tu ens dones el permís,
nosaltres ens n'encarreguem!*

gibaix
GIBAISSADORS
DE LLOBREGAT



1 QUÈ ÉS?



És un **nou permís** establert per la Generalitat de Catalunya perquè el Gremi pugui actuar com a **persona col·laboradora externa** i preparar i presentar els teus expedients amb el teu consentiment.

2 QUÈ PERMET?



Només els permisos necessaris per preparar i presentar els tràmits i expedients que ens encarreguis.



No dona accés general a la teva empresa.

3 QUAN REBRÀS EL CORREU?



En els pròxims dies rebràs un correu des de serveisFUE.empresa@gencat.cat amb una notificació similar a aquesta:

"ASSOC. PROF. EMPR. ELEC. FONT. GAS CLIMAT. I AFINS BAIX LL. t'ha fet una proposta de col·laboració des de l'àrea privada de Canal Empresa, i t'ha demanat alguns permisos per tal de poder accedir a les teves dades i preparar tràmits en nom teu."

QUÈ HAS DE FER?

Només 3 passos, molt senzills!

1



Accedir a la teva Àrea Privada de Canal Empresa amb el certificat digital de l'empresa.

2



Revisar la sol·licitud de permisos.

3



Acceptar-la.



IMPORTANT

Sense aquest permís, **pròximament** ja no podrem tramitar determinats expedients en el teu nom.



NECESSITES AJUDA?

Si durant el procés necessiteu ajuda o teniu qualsevol dubte, podeu contactar amb:

Isabel | 695 964 842
Natalia | 695 964 958

Estem a la teva disposició!



**RQ APLICACIONES
ELECTROMECÁNICAS, S.A.**
Cuadros para Centralización de Contadores
"doble aislamiento clase II-B"

Aprobado por el ministerio de Industria y Energia (B.O.E. 26-01-1983)
Homologado por UNESA (Entidad Coordinadora de las Cías. Eléctricas de España)

P.I. Camí Ral - C/Miquel Servet 13
08850 Gavà (Barcelona) - Tel: 93-633.39.90 - Fax: 93-633.39.91
info@rqaplicaciones.com
www.rqaplicaciones.com



Construimos juntos el futuro de nuestro sector

El futuro de nuestro sector se construye con compromiso, colaboración y, sobre todo, con profesionales preparados para afrontar los retos que tenemos por delante. En un momento de importantes cambios tecnológicos y energéticos, la formación y el relevo generacional se han convertido en dos de nuestras grandes prioridades. Con esta convicción nace **iFormació, el Centro de Formación Profesional de los Oficios Industriales de Cataluña**, un proyecto que supone un paso importante para el presente y el futuro de las empresas instaladoras.

Presentado oficialmente el pasado 6 de octubre en el Citilab de Cornellà de Llobregat, iFormació es fruto de la colaboración entre cinco gremios: **Gremi d'Instal·ladors del Baix Llobregat, Gremi d'Instal·ladors de Tarragona, Gremi d'Instal·ladors de Girona, Gremi d'Instal·ladors de Lleida y Gremi d'Instal·ladors de Terrassa i Comarca, junto con Gremibaix Fundació**, que asume la coordinación del proyecto. Una alianza que representa a 2.600 empresas insta-

ladoras y que nace con un objetivo compartido: impulsar la formación profesional, atraer nuevos talentos y dar respuesta a la creciente falta de profesionales cualificados.

Más que un proyecto formativo, iFormació es una muestra de lo que podemos conseguir cuando los gremios sumamos esfuerzos, compartimos conocimientos y trabajamos por un objetivo común. Queremos acercar los oficios a las nuevas generaciones, ofrecer oportunidades de desarrollo a los profesionales en activo y adaptar la formación a las necesidades reales de nuestras empresas. **Y debemos hacerlo también abriendo las puertas a las mujeres en un sector tradicionalmente masculinizado, donde su presencia sigue siendo minoritaria. Romper estereotipos, despertar vocaciones y garantizar que cada vez más mujeres encuentren en los oficios industriales una oportunidad de futuro es un reto que debemos asumir entre todos.** Porque invertir en formación

es invertir en competitividad, en igualdad de oportunidades y en el reconocimiento de unas profesiones esenciales para nuestra sociedad.

Somos conscientes de que queda mucho camino por recorrer, pero estamos convencidos de que esta iniciativa representa una gran oportunidad para fortalecer nuestro sector. **El futuro de nuestras empresas depende de las personas, y apostar por su formación es la mejor manera de garantizarlo.**

Y hablando de compartir proyectos, ilusiones y mantener vivas nuestras tradiciones, aprovechamos estas líneas para recordarnos que **ya tenemos a la venta en el Gremio la Lotería de Navidad**, a disposición de todos nuestros socios. Una tradición que cada año nos permite compartir un poquito de ilusión y que esperamos que, en esta ocasión, venga acompañada de mucha suerte.

Porque el futuro lo construimos trabajando juntos... ¡y si la suerte también nos acompaña, mucho mejor!

Horaris d'assessorament



ASSESSORAMENT I CONSULTORIA RGPD (Protecció de dades)

De dilluns a dimecres de 9:00 a 14:00 h i de 15:00 h a 18:00 h.
Dimarts i dijous de 9:00 a 16:00 h.
Divendres de 8:00 h a 14:00 h.

RECEPCIÓ PER A LA LEGALITZACIÓ D'EXPEDIENTS (Butlletins)

De dilluns a dijous matins de 8:00 h a 13:30 h i tardes de 15:00 h a 18:00 h.
Divendres de 8:00 h a 14:00 h.

ASSESSORAMENT EN INTERVENCIÓ, INTERMEDIACIÓ I INSERCIÓ LABORAL

De dilluns a dijous de 9:00 h a 14:00 h i de 15:00 h a 18:00 h.
Divendres de 8:00 h a 14:00 h.

ASSESSORAMENT TÈCNIC

Gabinet d'enginyeria | jm2b

Atenció telefònica:
De dilluns a divendres de 9:00 a 14:00 h. Tel.: 933 772 199 o 934 744 746 - opció 8.
Atenció presencial:
Dilluns de 16:00 a 18:00 h.

ASSESSORAMENT JURÍDIC



Amb cita prèvia

ASSESSORAMENT RISCOS LABORALS



Amb cita prèvia

ASSESSORAMENT LABORAL I FISCAL



Amb cita prèvia

ASSESSORAMENT I CONSULTORIA EN FORMACIÓ



De dilluns a dijous de 8:00 h a 14:00 h i tardes de 15:00 h a 18:00 h.
Divendres de 8:00 h a 14:00 h.

ASSESSORAMENT EN ASSEGURANCES



De dilluns a dijous matins de 9:00 h a 14:00 h.
De dilluns a dijous tardes de 15:00 h a 18:00 h.

Gibaix, Gremi adherit a:



Ja tens el teu **CODI QR** d'empresa habilitada?

Vinculat a la teva inscripció al Registre d'Agents de la Seguretat Industrial de Catalunya (**RASIC**), el codi QR identifica la teva empresa com a instal·ladora autoritzada.



MÉS
CONFIANÇA
TRANSPARÈNCIA
PROFESSIONALITAT

1 QUÈ ÉS?



És el teu codi QR identificatiu d'empresa habilitada, vinculat a la teva inscripció al RASIC.

2 PER A QUÈ SERVEIX?



Permet que clients, administracions i usuaris verifiquin de forma ràpida i senzilla que la teva empresa està habilitada per exercir la seva activitat.

5 SI CAL FER UNA MODIFICACIÓ



Des del Gremi podem gestionar la modificació al RASIC. Només cal que et posis en contacte amb nosaltres i t'informarem de la documentació necessària i del cost abans de tramitar-la.

4 REVISA LA TEVA INFORMACIÓ AL RASIC



Comprova que les dades de l'empresa i les activitats inscrites siguin correctes i actualitzades. Revisa especialment:

- ✓ Adreça
- ✓ Nom de l'empresa
- ✓ CIF
- ✓ Activitats inscrites



3 ON POTS UTILITZAR-LO?



Vehicles d'empresa



Pàgina web i xarxes socials



Pressupostos i ofertes comercials



Factures i documentació corporativa



Material publicitari i targetes de visita

gibaix
GREMI D'INSTAL·LADORS DEL BAIX LLOBREGAT



NECESSITES AJUDA?

Si durant el procés necessiteu ajuda o tens qualsevol dubte, podeu contactar amb:



Isabel | 695 964 842



Natalia | 695 964 958

Estem a la teva disposició!

StaNet Bcn

SERVICIO INTEGRAL DE LIMPIEZA

- Limpiezas de centros médicos
- Limpiezas de oficinas
- Limpiezas de colegios
- Limpiezas de comunidades
- Limpiezas de vidrios
- Abrillantados
- Limpieza final de obra

Stanet BCN, S.L. • C/ Arts i Oficis, 25, Local 2 • 08901 L'HOSPITALET DE LLOBREGAT
TEL. 93 338 62 37 - FAX 93 261 51 87 • www.stanetbcn.com

iFormació: el futuro de nuestro sector se construye hoy



El futuro de nuestro sector no se improvisa. Se construye con visión, compromiso y, sobre todo, con personas preparadas para afrontar los retos que tenemos por delante. En un momento de profundas transformaciones tecnológicas, energéticas y sociales, garantizar la disponibilidad de profesionales cualificados se ha convertido en uno de los grandes desafíos de las empresas instaladoras. Un reto que conocemos bien y que exige algo más que buenas intenciones: requiere iniciativas concretas, colaboración y una apuesta decidida por la formación.

Con esta convicción nace **iFormació, el Centro de Formación Profesional de los Oficis Industrials de Catalunya**, un proyecto que representa un paso importante para nuestro sector. Su presentación oficial, celebrada el pasado 6 de octubre en el Citilab de Cornellà de Llobregat, marcó el inicio de una nueva etapa de cooperación entre cinco gremios de instaladores (Gremi Instal·ladors del Baix Llobregat, Gremi Instal·ladors de Tarragona, Gremi Instal·ladors de Girona, Gremi Instal·ladors de Lleida, Gremi Instal·ladors de Terrasa i Comarca) y Gremibaix Fundació, que asume su coordinación. Una alianza que reúne a 2.600 empresas instaladoras y que demuestra que, cuando compartimos objetivos y sumamos capacidades, podemos afrontar desafíos que difícilmente resolveríamos de manera individual.

iFormació es mucho más que una iniciativa formativa. Es una apuesta estratégica por el futuro de nuestras empresas y por el reconocimiento de los oficis industriales. No nace para crear un nuevo edificio, sino para conectar conocimientos, experiencias y recursos, construyendo una red de formación especializada, próxima a las empresas y adaptada a las necesidades reales de cada territorio.

Porque la realidad es evidente. Nuestras empresas necesitan profesionales, mientras muchos jóvenes siguen desconociendo las oportunidades laborales y de desarrollo que ofrecen los oficis técnicos. Al mismo tiempo, la transición energética, la digitalización y la incorporación de nuevas tecnologías exigen una actualización constante de conocimientos. **Necesitamos atraer talento, facilitar el relevo generacional y acompañar a los profesionales durante toda su trayectoria laboral.** Y debemos hacerlo abriendo también nuevas oportunidades a las mujeres, cuya presencia sigue siendo imprescindible reforzar en nuestro sector.

En este contexto, iFormació quiere convertirse en una herramienta útil para las empresas y las personas: impulsando una formación conectada con el mundo laboral, favoreciendo la acreditación de competencias, promoviendo la formación dual y contribuyendo a prestigiar una profesión esencial para

el progreso económico y social. Porque detrás de cada instalación eléctrica, de cada sistema de climatización eficiente o de cada proyecto de energías renovables hay conocimientos, experiencia y profesionales que hacen posible la transformación de nuestra sociedad. Pero quizá uno de los valores más importantes de este proyecto sea su espíritu de colaboración. Los gremios demuestran, una vez más, que su función va mucho más allá de representar y defender los intereses de las empresas. También consiste en anticiparse a sus necesidades, impulsar soluciones y construir oportunidades de futuro. iFormació es una expresión de esa responsabilidad compartida.

Queda mucho camino por recorrer. Convertir esta iniciativa en un referente exigirá perseverancia, coordinación y, especialmente, la implicación de las empresas. Pero hemos dado un paso que merece ser reconocido y celebrado.

Porque invertir en formación es invertir en competitividad, en oportunidades y en futuro. Y porque el mejor legado que podemos dejar a las próximas generaciones es un sector fuerte, preparado y orgulloso de sus oficis.



PROJECTA'T

Orientació professional

100%
subvencionat



Generalitat de Catalunya
Consorci per a la Formació Contínua de Catalunya

Servei totalment subvencionat pel Consorci per a la Formació Contínua de Catalunya, per a l'orientació professional per a persones treballadores en actiu, que oferim a través del nostre equip d'orientadors/es.

Projecta't 2026: l'orientació professional que connecta les necessitats del sector amb el futur de les persones treballadores

Amb 158 persones treballadores orientades i 91 empreses prospectades, el programa avança en la seva recta final posant el focus en la qualificació professional, l'acreditació de competències i les necessitats reals del sector.

El programa Projecta't 2026, impulsat per Gibaix i subvencionat pel Consorci per a la Formació Contínua de Catalunya, continua avançant amb l'objectiu d'acompanyar les persones treballadores del sector de les instal·lacions en el seu desenvolupament professional i, alhora, conèixer de primera mà les necessitats de les empreses.

Després dels primers resultats presentats al juliol, el projecte arriba a l'octubre amb 158 persones treballadores orientades i 91 empreses prospectades, unes xifres que reflecteixen la consolidació d'un servei que combina l'orientació individualitzada amb la prospecció empresarial.

De l'orientació a l'acció

Un dels resultats més destacats d'aquests mesos és que l'orientació està contribuint a impulsar nous itineraris de desenvolupament professional. Del total de persones ateses, un **45% han estat derivades a processos d'acreditació de competències professionals**, una via que permet reconèixer oficialment els coneixements i les habilitats adquirits al llarg de l'experiència laboral.

Paral·lelament, un **55% han rebut orientació cap a itineraris formatius**, amb l'objectiu d'actualitzar coneixements, reforçar competències o adquirir noves especialitzacions que els permetin adaptar-se a les demandes del sector. Aquestes dades posen de manifest que l'orientació professional va més enllà de l'assessorament puntual. Es tracta d'un procés que ajuda les persones treballadores a identificar les seves competències, detectar oportunitats de millora i prendre decisions sobre el seu futur professional.

Un sector amb activitat, però amb dificultats per trobar professionals qualificats

La prospecció realitzada a 91 empreses del sector continua dibuixant una realitat compartida: les empreses tenen un volum elevat de feina, però sovint troben dificultats per incorporar professionals amb la qualificació necessària.

L'electricitat continua sent l'especialitat més demandada, seguida de les instal·lacions tèrmiques. Al mateix temps, la transició energètica manté la demanda de nous coneixements en àmbits com l'aerotermita, les instal·lacions fotovoltaïques i els punts de recàrrega de vehicles elèctrics. Entre aquestes especialitats, l'aerotermita destaca especialment per la necessitat de professionals preparats per treballar amb aquestes tecnologies.

Un altre dels reptes que emergeix de la prospecció a les empreses és el **relleu generacional**, especialment en l'àmbit de la fontaneria. La dificultat per incorporar nous professionals que donin continuïtat a l'ofici posa de manifest la importància de potenciar la qualificació, la transmissió de coneixements i l'atracció de talent cap al sector. Aquesta informació permet ajustar millor l'orientació professional a la realitat del mercat laboral i identificar àmbits en què la formació contínua pot tenir un paper especialment rellevant.

La recta final: consolidar els resultats

Amb el projecte previst fins al desembre de 2026, Gibaix afronta els darrers mesos amb l'objectiu d'arribar a **180 persones treballadores orientades i 120 empreses prospectades**.

Més enllà d'aquestes fites quantitatives, una de les prioritats és continuar fent seguiment de les persones derivades a processos d'acreditació i a itineraris formatius, afavorint que puguin completar-los i, quan sigui necessari, continuar ampliant les seves competències.

Projecta't evidencia així la importància de connectar dues realitats que han d'avançar conjuntament: les necessitats de talent de les empreses i les oportunitats de creixement professional de les persones treballadores. En un sector en transformació constant, l'orientació, la qualificació i l'aprenentatge continu esdevenen eines fonamentals per afrontar els reptes presents i futurs.



Nous convenis

Nou conveni amb KNIPEX: qualitat i lideratge en eines professionals



Hem signat un nou acord de col·laboració amb KNIPEX, una marca de referència mundial en el disseny i la fabricació d'eines professionals.

Per als nostres agremiats i agremiades, aquest conveni suposa un salt endavant molt important: **comptar amb el suport d'una marca especialitzada en alicates i eines d'alta precisió que fan que la feina diària sigui molt més eficaç, segura i còmoda.**



KNIPEX comparteix amb nosaltres una manera d'entendre la professió basada en la qualitat, la innovació i la durabilitat, oferint solucions dissenyades específicament per superar les exigències del dia a dia a l'obra o a la instal·lació.

Aquesta aliança ens dona un impuls fantàstic per seguir avançant. Si voleu conèixer més a fons les seves eines, podeu fer un cop d'ull a la seva web knipex.com/es-es



LA DOCUMENTACIÓ TÈCNICA MÉS FÀCIL QUE MAI

Amb els programes d'AGIT podrà realitzar tota mena de documentació tècnica en temps rècord **d'instal·lacions elèctriques BT, Aigua, Gas i Tèrmiques.**



Per a més informació:

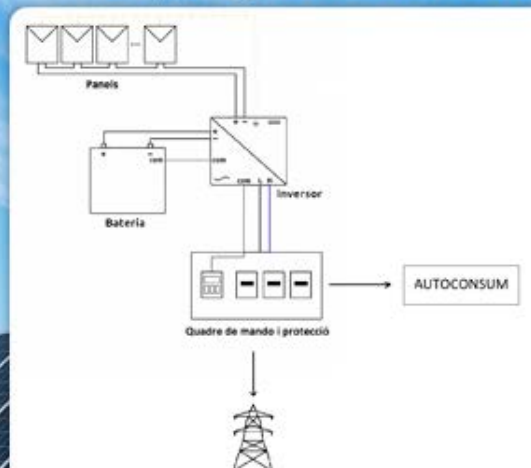


93 766 15 19



AGIT.CAT

Genera l'Esquema Solar amb el programa ElecsCat



EL NOU REGLAMENT DE BAIXA TENSIÓ



Com sabreu, es preveu que a finals d'aquest any o durant l'any vinent es publiqui el **nou Reglament de Baixa tensió**.

El Reglament Electrotècnic de Baixa Tensió actualment vigent és el Reial Decret 842/2002, amb les seves posteriors modificacions. I l'últim esborrany del nou reglament encara no ha estat aprovat com a Reial Decret. Per tant, **els canvis que us expliquem a continuació no son requisits actualment aplicables**.

Us fem un breu **resum dels principals canvis i possibles novetats** que s'esperen en el nou Reglament, el qual està en fase d'esborrany i pendent de les ultimes revisions, abans de la seva aprovació:

- **Empreses instal·ladores de Baixa Tensió.** (ITC-BT 03): en els sistemes de generació (generadors fotovoltaics i eòlics, grups electrògens, turbines, bateries, sai... etc) les empreses instal·ladores de categoria Bàsica únicament podran actuar sobre instal·lacions de potencia inferior a 15 kW i hauran, per tant, de disposar d'analitzador de xarxes.

- **Classificació instal·lacions i posta en servei.** (ITC-BT 04): es dona rellevància a instal·lacions que passaran a realitzar-se amb projecte, tal com:

- ✓ Instal·lacions d'enllumenat exterior amb tecnologia LED de potencia superior a 0,8 o 1 kW.
- ✓ Sistemes de generació o emmagatzematge d'energia de corrent continua de mes de 15 kW.
- ✓ Recarrega de vehicle elèctric monofàsica a l'exterior de potencia superior a 10 KW i en trifàsica de més de 22 kW.
- ✓ Edificis d'habitatges, magatzems, oficines de no publica concurrència de mes de 50 kW.

- **Verificacions, inspeccions i manteniment.** (ITC-BT 05): De la mateixa forma tindran que passar inspecció inicial aquelles instal·lacions de projecte que han estat modificades i que passem a detallar:

- ✓ Instal·lacions d'enllumenat exterior amb tecnologia LED de potencia superior a 0,8 o 1 kW.
 - ✓ Les instal·lacions de generació interconnectades amb excedents de potencia superior a 15 kW.
 - ✓ Les instal·lacions de generació d'autoconsum sense excedents de potencia superior a 100 kW.
- Instal·lacions temporals (fires, actuacions musicals, exposicions...etc) de potencia superior a 100 KW.

I en referencia les inspeccions periòdiques s'incorporen les referides sobre enllumenat exterior amb tecnologia led, sistemes de generació interconnectades de mes de 15 Kw i les de autoconsum de mes de 100 KW, cada 5 anys, també s'incorporen:

- ✓ Les instal·lacions d'edificis d'habitatges de mes de 50 kW.
- ✓ Les instal·lacions generadores d'autoconsum col·lectiu sense excedents de mes de 15 kW.

- **Esquemes de les instal·lacions d'enllaç.** (ITC BT 12) Es detallen de forma gràfica la configuració dels diferents esquemes de connexió de les instal·lacions de generació i autoconsum.

- **Eliminar els interruptors diferencials de tipus AC.** (ITC BT 17): Es considera eliminar de forma transitòria (2 anys, des de la publicació del RD) la instal·lació dels interruptors diferencials de tipus AC, concretament degut a l'increment de carregues electròniques a les instal·lacions.

L'enginyeria de Gibaix

Per tant els interruptors diferencials que únicament protegeixen les corrents alternes (AC) i així segons la ITC BT 17 els interruptors diferencials serà com a mínim de tipus A (protecció de corrents contínues polsants) o en funció dels receptors a protegir de tipus F (protegeix corrents de diferents freqüències) o B (corrents contínues pures).

- **Protecció contra sobretensions transitòries i permanents (ITC-BT 23):** caldrà protegir de forma obligatòria les instal·lacions tant contra sobretensions transitòries com per sobretensions permanents.

Sobre els dispositius de sobretensions transitòries s' amplia el detall de la seva elecció en funció de la tensió a limitar en els equips instal·lats, corrent de descarrega, coordinació entre dispositius, etc.

- **Instal·lacions generadores de baixa tensió (ITC-BT 40):** aquesta ITC tindrà molts canvis ja que hi ha necessitat d'incorporar aspectes tècnics no descrits anteriorment en referència als sistemes de generació tipus fotovoltaic:

- ✓ Sistemes de generació amb abocament a la xarxa de distribució.
- ✓ Limitació de la injecció de corrent continu a la xarxa.
- ✓ Limitació de sobretensions generades.
- ✓ Proteccions sobreintensitats i contactes indirectes
- ✓ Postes a terra.

- **Nova ITC BT 53 Sistemes en corrent continu.**

Amb la incorporació al mercat de les instal·lacions de generació tipus fotovoltaic, s'ha vist necessari definir les condicions tècniques d'instal·lació de les parts amb corrent continu entre el generador i l'inversor a corrent altern. Es descriuen aspectes relatius a:

- ✓ Sistemes fotovoltaics i d'emmagatzematge (bateries)
- ✓ Protecció contra xoc elèctric (doble aïllament reforçat o MBTS inferior a 75 V.
- ✓ Protecció contra incendis de les canalitzacions.
- ✓ Protecció contra sobretensions especials per sistemes solars fotovoltaics.
- ✓ Seccionament de la part de generació en continu per un correcte manteniment.

Tot sense perdre que a Catalunya tenim el Decret 192/2023 el qual regula aspectes administratius i tècnics i que s'hauran de tenir presents i que segurament caldrà adequar segons les modificacions que aprovi el proper Reial Decret.

**Contacta amb
nosaltres per a
més informació**

Gabinet d'Enginyeria JM2b SL

Avda. de la Fama 56-58
Avda. dels Alps, 48
08940 Cornellà del Llobregat
Tel. 93 377 21 99
gabinet@gabinetjm2b.es
www.gabinetjm2b.es

Gabinet d'enginyeria | jm2b

SERVEIS
INTEGRALS
D'ENGINYERIA

✓ **ASSESSORAMENT A L'INSTAL·LADOR**
(Normatiu, tècnic, ajuda a la confecció de pressupostos i direcció d'obra)

✓ **PROJECTES D'INSTAL·LACIONS I LEGALITZACIONS**



Gas



Tèrmics



Telecomunicacions
i domòtica



Elèctrics



Contraïncendis



Energia solar
tèrmica i fotovoltaica

✓ **LLICÈNCIES AMBIENTALS I D'ACTIVITAT**

✓ **PROJECTES D'OBRES I DE CONSTRUCCIÓ**

www.gabinetjm2b.es

gabinet@gabinetjm2b.es

Avda. de la Fama, 56-58
08940 Cornellà de Llobregat
Tel. 933 772 199

**SEGUROS DE SALUD
EMPRESAS Y AUTÓNOMOS**

**NUEVA
OFERTA DE
SALUD
COLECTIVOS**



¿A quién va dirigida?

A pymes y autónomos que quieren dar el salto al seguro de salud colectivo con una tarifa clara, competitiva y sin complicaciones.

Oferta fija precotizada, con tarifa por tramos de edad y garantía de continuidad.

Edad de incorporación	Cuadro Médico
De 5 a 29 asegurados	
De 0 a 24 años	38,70 €/mes
De 25 a 50 años	57,90 €/mes
De 51 a 67 años	105,40 €/mes
+ de 30 asegurados	
De 0 a 67 años	62,90 €/mes

Primas sin impuestos, válidas hasta el 31/12/2027

Asistencia Sanitaria

Desde

38,70€
al mes

Incluye

Garantía bucodental
incluida en la prima

**Infórmate
sin compromiso**

Raquel Hidalgo

93 414 51 51

raquel.hidalga@grupogalilea.com
ahorroinversion@grupogalilea.com
salud@grupogalilea.com



Visítanos
www.grupogalilea.com



Síguenos
Grupo Galilea C.S.A. S.L.

Protecció enfront dels impagaments: consells per a empreses instal·ladores



Els impagaments continuen sent un dels principals problemes que afecten les empreses instal·ladores. Tot i que cap sistema ofereix una garantia absoluta, adoptar determinades mesures preventives permet reduir significativament el risc i facilita la reclamació de les quantitats degudes.

1 Pressupostos acceptats per escrit

El pressupost ha d'incloure el preu del servei, els impostos aplicables i una estimació de les despeses previstes si escau. La seva funció és informar el client del preu i deixar constància de que s'ha ofert per això és important que el client l'accepti per escrit.

2 Fulls d'encàrrec i condicions contractuals

El full d'encàrrec és un document de caràcter contractual. A més d'incloure el preu, ha de definir amb precisió quin és l'abast del treball: les tasques que es faran, els terminis, la forma de pagament com s'octuarà si apareixen imprevistos, etc. Disposar d'aquest document evita malentesos i reforça la posició de l'empresa en cas d'impagament o conflicte.

3 Acreditar les entregues parcials i reexecució dels treballs

En treballs de certa durada o import elevat, és convenient documentar les diferents fases de l'execució. Això pot fer-se amb albarons, certificacions, rebuts, actes de recepció o fins i tot fotografies.

4 Obtenir un reconeixement de deute

Quan un client acumula factures pendents i manifesta dificultats per pagar, una bona opció és intentar formalitzar un reconeixement de deute. Mitjançant aquest document, el deutor admet expressament l'existència i l'import del deute i, sovint, es compromet a satisfer-lo en un termini o mitjançant pagaments fraccionats. A més, aquest reconeixement interromp la prescripció del deute i n'amplia el termini de reclamació.

5 La prevenció, clau per facilitar cobrament

Si, malgrat aquestes mesures, el client continua sense pagar, es pot acudir a la via judicial. En aquest escenari, les mesures de prevenció anteriors poden facilitar molt la reclamació i augmentar la viabilitat d'un pagament ràpid i efectiu.



Joan Martín
Advocat d'Escura

Avda. de la Fama, 56-58
Pol. Industrial Almeda 08940, Cornellà del Llobregat · Tel. 934 744 746



escura@escura.com



934 940 131



www.escura.com



Aquesta PROposta és per a tu, de
PROfessional a PROfessional.

T'abonem la quota d'associat fins a un màxim de 100 euros

Si ets membre de l' **Gremi d'Instal·ladors del Baix Llobregat**
t'abonem la teva quota de col·legiat o associat, amb un màxim
de 100 euros per compte.

La bonificació es fa un únic any per a quotes domiciliades
durant els 12 primers mesos (es considera com a primer mes
el de l'obertura del compte). El pagament es fa en el compte el
mes següent als 12 primers mesos. L'incentiu estarà subjecte
a la retenció fiscal vigent.

Aquesta oferta és vàlida fins al 31/12/2026 per a clients
nous amb quotes domiciliades en un compte de la gamma
Sabadell PRO.

Contacta amb nosaltres i identifica't com a membre del teu
col·lectiu i un gestor especialitzat t'explicarà detalladament els
avantatges que tenim per a PROfessionals com tu.

T'estem esperant.



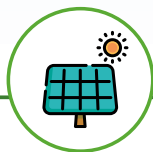


Fes que quan els teus clients **pensin en energia, pensin en tu**

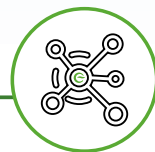
Fes-te **Agent Energètic**



Obtens **remuneració permanent**



Amplies el teu negoci amb nous productes i serveis



Formes part de la xarxa més gran i millor d'experts energètics del país



Ets **referència** per al client



Reps **suport i suport tècnic personalitzat** que permet centrar-te en allò important



Tens a la teva disposició **formació constant**

Electricitat • Gas • Productors • Comunitats energètiques • Serveis de Suport a l'Instal·lador • Generació • Eficiència

Encara tens cap dubte?

Escaneja el codi QR i contacta amb nosaltres per a més informació



 planificacion@fenieenergia.es



www.fenieenergia.es

NOM: MERIDIAN KUKA
EDAT: 26 AÑOS
POBLACIÓ: EL PRAT DE LLOBREGAT



1. ¿Cuál es la actividad principal de tu profesión?

Mi actividad principal son las instalaciones térmicas, un sector en el que desarrollo actualmente mi actividad profesional.

2. ¿Cuál es el motivo que te ha llevado a dedicarte a ésta profesión?

Llegué a esta profesión por recomendación de compañeros que ya trabajaban en el sector, y también están agremiados. A través de ellos pude conocer mejor el oficio y decidí empezar a trabajar y formarme en este ámbito.

3. ¿Qué es lo que más valoras de tu trabajo y cuál es el principal inconveniente?

Lo que más valoro es poder hacer bien mi trabajo, aprender cada día y que ese esfuerzo sea reconocido. También valoro mucho el compañerismo y poder compartir conocimientos y experiencias con otros profesionales. La competencia en tarifas por culpa del intrusismo.

4. ¿Cuál es el principal problema de ésta profesión?

Creo que uno de los principales problemas es encontrar profesionales cualificados y gente que realmente quiera aprender el oficio y desarrollarse dentro del sector.

5. ¿Tus hijos seguirán con el negocio?

Todavía soy muy joven para saberlo, pero me gustaría que el día de mañana pudieran conocer la profesión y, si les gusta, continuar con el negocio.

6. ¿Desde cuando estás agremiado?

Estoy agremiado desde hace aproximadamente un año.

7. ¿Consideras que los servicios que ofrece el gremio son beneficiosos para el desarrollo de tu actividad?

Sí, porque contar con el apoyo del Gremio facilita muchas cosas del día a día y te permite tener un punto de referencia al que acudir cuando necesitas información, asesoramiento o ayuda.

8. ¿Consideras que formarse es importante?

Sí, muchísimo. Es un sector que evoluciona constantemente y es importante seguir aprendiendo, actualizar conocimientos y estar al día de las nuevas técnicas y tecnologías.

9. ¿Te has formado en el gremio? ¿de qué? ¿qué tal la experiencia?

Sí, he realizado formación técnica en el Gremio y la experiencia ha sido muy buena. Además de la formación, destacaría el trato recibido: hay muy buenos profesionales y siempre he encontrado un equipo cercano y dispuesto a ayudar. Me gustaría mencionar a Climent, el profesor con el que aprendí mucho.

10. Ésta publicación RECORDA, ¿crees que cumple el cometido de ser un canal de comunicación hacia el asociado?

Sí, creo que es una buena manera de mantenernos informados y de conocer tanto la actualidad del Gremio como temas de interés relacionados con nuestra profesión y el sector.

11. El abanico comunicativo del que disponemos, web, redes sociales y revista, ¿te parecen útiles?

Sí, me parecen canales útiles para estar informado, aunque con el ritmo de trabajo del día a día no siempre puedo dedicarles todo el tiempo que me gustaría.

12. ¿Alguna sugerencia para que el gremio mejore cualitativamente?

Potenciaría todavía más los cursos prácticos. Creo que este tipo de formación es especialmente útil porque permite aprender trabajando directamente sobre situaciones y equipos que después nos encontramos en nuestro día a día.

Fem xarxa,
fem futur

Els nostres
partners

PREFERENTS



Panasonic
heating & cooling solutions

PROTECTORS



BAXI
CLIMATITZACIÓ

EMPRESSES COL-LABORADORES



EUROFRED
being efficient

TECNA

TITANTECH



simon



PF Plana Fàbrega

StaNet Bcn

kairos
clima

fenie **Energía**



REPSOL



Gasmaweld
an Air Liquide company
gases y soldadura



SALVADOR ESCODA S.A.

Circuitor

ecotic

CEL
COMERCIAL ELÉCTRICA
DEL LLOBREGAT S.A.U.

TECLISA



STARBAIX



KPS

Better buildings
Better tomorrows **:hager**

ensertia
Technology

Dimoauto
FIAT Jeep

AF Systems
PASSIVE FIRE PROTECTION

lovato
electric

MT
VALVES AND FITTINGS

PresuNow



COL-LABORADORS



GG
Grupo Galileo
Söderberg & Partners

ETL GLOBAL

ESCURA

vitaly
Qualitas

Gabinet **d'enginyeria|jm2b**

Sabadell

**SIGUES
PARTNER DE
GIBAIX!**

Contacta amb nosaltres

Tel: 93 474 47 46

WhatsApp: 695 964 978

E-mail:

info@gibaix.com

Regímenes de neutro

:hager
t'ofereix aquest
article tècnic



Cómo elegir la protección adecuada contra el choque eléctrico y evitar errores en la instalación

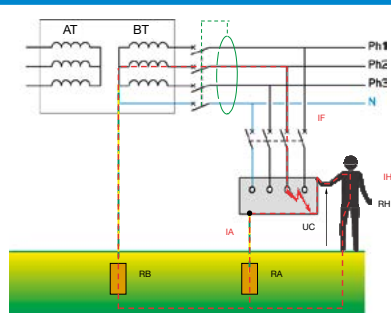
El régimen de neutro determina cómo se conectan a tierra el neutro y las masas y qué protección necesita la instalación.

Toda la información en la web y nuestro documento de regímenes de neutro

hager.com/es

3 regímenes de neutro, 3 maneras de proteger contra el choque eléctrico

TT | Protección mediante diferencial



Características:

- Neutro conectado directamente a tierra.
- Masas conectadas a una toma de tierra independiente.
- Régimen predominante en redes públicas de BT.

Protección:

- Interruptor diferencial.

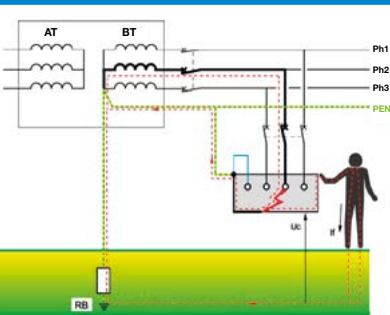
Punto clave:

- El neutro debe poder seccionarse.

Recomendación:

Utilizar interruptores diferenciales tipo A HI (Superinmunizados) especialmente indicados para instalaciones TT.

TN | Protección mediante sobreintensidad



Características:

- Las masas están unidas al neutro mediante el conductor de protección.
- Un defecto fase-masa se comporta prácticamente como un cortocircuito.

Protección:

- Interruptores automáticos.
- Fusibles.
- Diferencial como protección complementaria en TN-S / TN-C-S.



TN-C

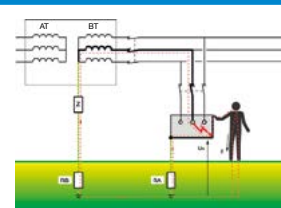
No se puede cortar el neutro



TN-S

Seccionamiento del neutro obligatorio

IT | Máxima continuidad de servicio

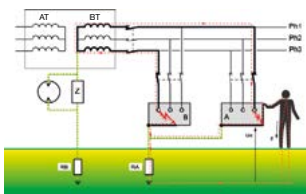


Características:

- Neutro aislado de tierra o conectado mediante una impedancia elevada.
- El primer defecto normalmente no interrumpe el suministro.

Funcionamiento:

- 1º defecto: Señalización
- 2º defecto: Desconexión automática



Elementos indispensables:

- Controlador Permanente de Aislamiento (CPA).
- Protección contra sobretensiones.
- Interruptores automáticos.

¿Qué protección necesito?

Régimen de neutro	TT	TN-C	TN-S	IT
Protección principal	Diferencial	Magnetotérmico / fusible	Magnetotérmico + diferencial	Vigilancia de aislamiento + magnetotérmico
Corte del neutro	Obligatorio	Prohibido	Obligatorio	Según diseño
Aplicaciones	Vivienda / terciario / distribución pública	Redes específicas	Industria / terciario	Quirófanos / industria crítica

¡Recuerda!

Identifica primero el régimen de neutro y elige después la protección adecuada. Así garantizarás la seguridad de las personas, la continuidad del servicio y la fiabilidad de la instalación.

Nuria Górriz
Market Manager

Hager Sistemas S.A.U.
Alfred Nobel 18 · Pol. Ind. Valldoríol
08430 La Roca del Vallès · T. 900 33 22 33
infoweb@hager.com · hager.com/es

Better buildings
Better tomorrows **:hager**

5 DADES QUE UN QUADRE ELÈCTRIC HAURIA DE PODER DONAR-NOS

Protegir continua sent imprescindible. Però saber què està passant a la instal·lació permet anar un pas més enllà.

Durant dècades, la funció principal del quadre elèctric ha estat clara: distribuir, maniobrar i protegir la instal·lació. Avui, però, la digitalització permet afegir-hi una nova capa: informació. Conèixer en temps real què està passant dins d'una instal·lació ajuda a detectar comportaments anòmals, entendre millor els consums i actuar amb més criteri davant d'una incidència. Aquestes són cinc dades especialment útils.

*Més dades.
Més control.
Instal·lacions
més intel·ligents.*

01



TENSIÓ

La xarxa està treballant dins dels valors esperats?

Controlar la tensió permet identificar variacions o comportaments anòmals que poden afectar el funcionament dels equips connectats. Una dada bàsica, però essencial per entendre l'estat general de la instal·lació.

QUÈ ENS POT INDICAR?

Variacions de xarxa · anomalies d'alimentació · possibles problemes de qualitat del subministrament

DADES AVUI.
INSTAL·LACIONS
MÉS SEGURES DEMÀ.



02



INTENSITAT

Quanta càrrega està suportant realment cada circuit?

Mesurar la intensitat permet saber com està treballant la instal·lació i detectar circuits que s'acosten de manera recurrent als seus límits de funcionament. No es tracta només de protegir davant d'una sobreintensitat, sinó també de veure com evoluciona la càrrega abans que aparegui el problema.

QUÈ ENS POT INDICAR?

Sobrecàrregues · desequilibris · canvis de comportament · puntes de demanda

03



CONSUM

On, quan i com estem consumint energia?

El consum total explica només una part de la història. Disposar de dades per circuits, zones o períodes permet identificar patrons, comparar comportaments i detectar consums que passen desapercebuts en una factura mensual. Mesurar és el primer pas per poder optimitzar.

QUÈ ENS POT INDICAR?

Patrons de consum · consums innecessaris · hores punta · oportunitats d'eficiència

04



ESTAT DELS CIRCUITS

Què està connectat, desconnectat o fora de servei?

Conèixer l'estat dels diferents circuits facilita la supervisió de la instal·lació i redueix la incertesa quan apareix una incidència. Especialment en instal·lacions amb molts circuits o en edificis gestionats a distància, saber què està passant abans d'intervenir pot simplificar enormement el diagnòstic.

QUÈ ENS POT INDICAR?

Circuit actiu/inactiu · interrupcions · estat de càrregues · disponibilitat de la instal·lació

05



INCIDÈNCIES

Què ha passat i quan?

Una alarma és útil. Un historial d'alarmes encara ho és més. Registrar incidències permet detectar repeticions, identificar patrons i disposar de més informació a l'hora de determinar-ne la causa. Això transforma una dada puntual en una eina per al manteniment preventiu i el diagnòstic tècnic.

QUÈ ENS POT INDICAR?

Alarmes · desconnexions · recurrències · comportaments anòmals

DE PROTEGIR A ENTENDRE

La protecció elèctrica continua sent la base de qualsevol instal·lació segura. La diferència és que avui podem saber molt més sobre què passa abans, durant i després d'una incidència. Tensió. Intensitat. Consum. Estat. Incidències. Cinc dades que converteixen el quadre elèctric en una font d'informació per prendre millors decisions.



Instal·lacions més segures



Més eficiència



Un futur més sostenible

Article tècnic · amb la col·laboració de K-electric i CHINT



info@k-elec.com



+34 934 777 645

BENEFICIOS FISCALES DE LOS VEHÍCULOS ELECTRIFICADOS PARA EMPRESAS Y AUTÓNOMOS

La electrificación también puede mejorar la rentabilidad de tu empresa.

Más allá del precio de compra, existen ventajas fiscales y operativas que pueden suponer un ahorro muy importante a corto, medio y largo plazo.

MÁS ALLÁ DEL PRECIO DE COMPRA

El Coste Total de Propiedad (TCO) te ayuda a conocer la inversión real durante toda la vida útil del vehículo.

			
Precio de adquisición	Consumo energético	Mantenimiento	Fiscalidad
		Un vehículo aparentemente más caro puede resultar mucho más económico durante los años de utilización.	
Amortización	Valor residual		

STARBAIX
t'ofereix aquest article tècnic

Invertir en movilidad sostenible es invertir en el futuro de tu empresa.



MÁS INFORMACIÓN:
toyotaprofessional@starbaix.com
Raül (663 219 240)



STARBAIX

PRINCIPALES BENEFICIOS FISCALES

1



MENOR IMPUESTO DE MATRICULACIÓN

En España, el Impuesto de Matriculación está ligado a las emisiones de CO₂. Muchos vehículos electrificados disfrutan de exención total o bonificación, reduciendo el desembolso inicial.

AHORRO DESDE EL PRIMER DÍA

2



BONIFICACIONES EN IMPUESTOS MUNICIPALES

Muchos ayuntamientos aplican bonificaciones en el Impuesto sobre Vehículos de Tracción Mecánica (IVTM), conocido como "impuesto de circulación". El porcentaje varía según el municipio.

AHORRO ANUAL DURANTE TODA LA VIDA ÚTIL

3



INCENTIVOS PARA INSTALAR PUNTOS DE RECARGA

Existen programas públicos de ayudas para la instalación de puntos de recarga en empresas y autónomos, lo que permite amortizar la inversión en un plazo más corto.

MÁS COMODIDAD, MÁS AHORRO, MÁS AUTONOMÍA

4



POSIBLES VENTAJAS FISCALES PARA EMPRESAS Y AUTÓNOMOS

La adquisición de un vehículo electrificado puede ofrecer ventajas en el Impuesto de Sociedades, IVA deducible, amortización, etc. Depende de la actividad, el uso y la normativa vigente.

ANALIZA TU CASO CON TU ASESOR FISCAL

NO TODO SON IMPUESTOS: OTRAS VENTAJAS QUE SUMAN



MENOR COSTE ENERGÉTICO

Recargar un vehículo eléctrico es mucho más económico que repostar un vehículo de combustión, especialmente si cargas en tus instalaciones.

MÁS KILÓMETROS, MENOS COSTE.



MENOR MANTENIMIENTO

- Menos piezas de desgaste
- Menos operaciones de mantenimiento
- Menor probabilidad de averías
- Más tiempo trabajando y menos tiempo en el taller

MÁS DISPONIBILIDAD, MÁS PRODUCTIVIDAD.



ACCESO A ZONAS DE BAJAS EMISIONES

Los vehículos electrificados cuentan con distintivos ambientales que permiten acceder sin restricciones a las zonas urbanas con limitaciones.

TRABAJA HOY Y EN EL FUTURO.



IMAGEN CORPORATIVA

Apuesta por la movilidad sostenible y transmite innovación, compromiso medioambiental y adaptación a los nuevos tiempos.

DIFERÉNCIATE. GENERA CONFIANZA.



MEJORA TU RENTABILIDAD

Menos impuestos, menos costes operativos y más eficiencia se traducen en una mejor cuenta de resultados.

CADA DECISIÓN SUMA A TU NEGOCIO.

ANTES DE RENOVAR TU FLOTA, ANALIZA:

- ✓ ¿Cuántos kilómetros realizan diariamente los vehículos?
- ✓ ¿Las rutas son urbanas o interurbanas?
- ✓ ¿Existe posibilidad de instalar un punto de recarga?
- ✓ ¿Qué carga transportan habitualmente?
- ✓ ¿Cuál será el coste total durante los próximos años?
- ✓ ¿Qué incentivos fiscales existen actualmente?
- ✓ ¿Qué bonificaciones ofrece el municipio donde tributa el vehículo?

¿ES EL MOMENTO ADECUADO?



No existe una respuesta única. Cada empresa tiene unas necesidades diferentes y, por tanto, una estrategia de renovación distinta.



En muchos casos, la mejor decisión es comenzar sustituyendo uno o dos vehículos por modelos electrificados para comprobar su funcionamiento real en la actividad diaria. Así podrás planificar futuras renovaciones con mayor información y seguridad.

CONCLUSIÓN



La movilidad profesional está evolucionando rápidamente y las empresas tienen ante sí una oportunidad para reducir costes, mejorar su eficiencia y prepararse para un entorno cada vez más exigente desde el punto de vista medioambiental.

Los beneficios fiscales, unidos al ahorro energético, la reducción del mantenimiento y las ventajas operativas de los vehículos electrificados, convierten esta tecnología en una alternativa cada vez más interesante para autónomos y empresas instaladoras. Lo importante no es elegir el vehículo más barato, sino aquel que ofrezca el menor coste total durante toda su vida útil.

”

¿SABÍAS QUE...?



Muchos ayuntamientos aplican bonificaciones en el impuesto de circulación para vehículos electrificados.



Existen programas públicos de ayudas para la instalación de puntos de recarga.



Un menor mantenimiento implica también menos tiempo de inmovilización del vehículo.



Cada empresa puede beneficiarse de incentivos diferentes según su actividad y su forma de tributar.



Nuevos calentadores Bosch Therm 6600 S

Unimos la gran experiencia de Junkers con la máxima innovación de Bosch en la **nueva gama de calentadores Bosch Therm 6600 S**, diseñados para una instalación rápida y sencilla, fácil mantenimiento, mayor robustez y tecnología avanzada.

Evoluciona con nosotros y ofrece siempre lo mejor a tus clientes.

Conoce más en www.junkers-bosch.es



BOSCH

Comunicacions per a professionals en moviment

ARTICLE TÈCNIC



ENSERTIA
t'ofereix aquest
article tècnic

Una eina adaptada al ritme de cada empresa

En una empresa instal·ladora, bona part de l'activitat es desenvolupa fora de l'oficina. Visites, reparacions, manteniments o instal·lacions fan que el telèfon sigui una de les principals eines de treball. Al mateix temps, moltes trucades arriben mentre el professional està conduint, treballant en una instal·lació o atenent una incidència i no pot respondre.

Una centraleta virtual permet organitzar aquestes comunicacions i establir com s'han de gestionar en cada situació, independentment d'on es trobin els professionals.

Un únic número per gestionar les trucades

Una de les funcions principals d'una centraleta és definir com es gestionen les trucades que arriben al número de l'empresa. Aquest número es pot associar a un o diversos usuaris i dispositius, de manera que les comunicacions es puguin atendre des del terminal més adequat en cada moment.

Així, una trucada pot arribar directament al mòbil d'un professional o seguir un recorregut determinat si no és contestada. També es poden configurar usuaris, grups o extensions per distribuir les comunicacions segons les necessitats de l'empresa.

Quan no es pot atendre una trucada

Una centraleta permet definir diferents mecanismes d'encaminament, com grups de salt, cues d'espera, desviaments o destinacions alternatives.

Per exemple, si una trucada no és contestada, pot passar a un altre usuari o seguir una configuració específica fora de l'horari habitual.

També es poden establir missatges de benvinguda, horaris d'atenció i bústies de veu.

D'aquesta manera, la gestió de les trucades no depèn que un professional concret pugui respondre en aquell moment.

La telefonia també genera informació

Les centraletes actuals poden registrar l'activitat telefònica i proporcionar informació sobre trucades entrants i sortints, comunicacions no contestades, durada o franges de més activitat.

Aquest registre facilita el seguiment de les comunicacions i permet detectar períodes amb un volum elevat de trucades, comunicacions no ateses o consultes recurrents.

De la centraleta virtual a la intel·ligència artificial

Sobre aquesta infraestructura també es poden incorporar funcions basades en intel·ligència artificial, com el reconeixement de veu i el processament del llenguatge natural. Això permet automatitzar determinades consultes, identificar el motiu d'una trucada i, segons la configuració, atendre-la mitjançant un agent d'IA o transferir-la al professional corresponent.

També es poden incorporar funcions de transcripció, generació de resums i anàlisi de converses.

Així, quan un professional no pot atendre una trucada, aquesta pot ser gestionada i registrada per facilitar-ne el seguiment posterior.

Per a una empresa instal·ladora, la centraleta virtual permet gestionar de manera estructurada les trucades i garantir-ne el seguiment, fins i tot quan els professionals estan conduint, treballant en una instal·lació o atenent una incidència.

LA NOVA CALDERA BAXI TÉ **SUPERPODERS**

DESCOBREIX LA PLATINUM iCOMPACT



HYDROKINESIS:

Omple la instal·lació d'aigua amb només un click.



SUPERPOTÈNCIA:

Fins a 36 kW de potència en ACS.



TELECINESIS:

Controla-la remotament amb els termòstats BAXI Connect.



IMMORTALITAT:

Màxima fiabilitat i resistència pel seu disseny i materials dels components.



INVISIBILITAT:

Dimensions ultracompactes que permeten instal·lar-la fins i tot dins d'armaris.

Tots aquests poders i molts més a
www.baxi.es

BAXI
CLIMATITZACIÓ

Resistencia interna: el dato que puede anticipar el deterioro de una batería

Por KPS EUMAN – Fabricante europeo de instrumentación de medida eléctrica

La creciente digitalización de la industria y los servicios hace que la continuidad del suministro eléctrico sea cada vez más crítica. Centros de datos, telecomunicaciones, sistemas de seguridad, instalaciones industriales o sistemas de almacenamiento energético dependen de soluciones de respaldo capaces de mantener la alimentación ante una interrupción de la red.

En este escenario, las baterías desempeñan un papel fundamental, especialmente en sistemas SAI/UPS, instalaciones fotovoltaicas con almacenamiento y otras soluciones de backup.

Aunque la mayoría de estas baterías se promocionan como "sin mantenimiento", son propensas a sufrir deterioro. ¿Pero cómo es posible determinar si la batería fallará o cuándo lo hará?

Una de las mejores formas es medir su **resistencia interna (o impedancia)**, especialmente útil para detectar cambios, comparar elementos y realizar un seguimiento de su evolución.

Una batería puede presentar una **tensión aparentemente correcta** y, sin embargo, haber comenzado a perder prestaciones. Si la resistencia interna aumenta, puede producirse una mayor caída de tensión al demandar corriente y reducirse la capacidad de la batería para responder ante cargas elevadas.

No existe, sin embargo, un valor universal que determine el estado de cualquier batería: influyen factores como la tecnología, capacidad, diseño, temperatura y fabricante. Por este motivo, resulta especialmente útil establecer una **referencia inicial y comparar posteriormente los resultados**.

En mantenimiento, la tendencia puede ser tan importante como el valor.

Medición de precisión en pocos segundos

Los **métodos de comprobación mediantes corriente alterna** permiten realizar una evaluación rápida sin necesidad de someter la batería a una descarga prolongada.

En una medición por método Kelvin (mediante cuatro cables), los contactos destinados a inyectar la corriente y los utilizados para medir la tensión se mantienen separados. De esta forma se minimiza la influencia de la resistencia de los cables y de los propios contactos, algo especialmente relevante cuando se trabaja con valores del orden de los miliohmios o incluso microhmios.

Un método de ensayo basado en una señal de alta frecuencia permite determinar la resistencia interna mediante la relación entre la tensión alterna medida y la corriente aplicada.

Comparar datos: una aplicación de utilidad

En un banco de baterías, una de las aplicaciones más interesantes consiste en comparar los diferentes elementos que lo forman. Si varios bloques presentan valores similares y uno muestra una resistencia interna significativamente superior, es necesaria una investigación adicional.

El **análisis comparativo** puede ayudar a localizar un elemento potencialmente degradado antes de que provoque una incidencia en el sistema completo.

Es importante recordar que una sola medición de la impedancia no tiene mucho valor sin un contexto. La práctica recomendada requiere medir los valores de impedancia a través de los meses y los años, comparándolos cada vez con los

valores anteriores en el registro, a fin de crear una referencia.

Además, registrar las mediciones permite construir un histórico. La evolución de resistencia interna, tensión y temperatura proporciona una visión mucho más útil que una medición aislada.

La propia instalación puede introducir ruido

En sistemas SAI/UPS pueden aparecer **interferencias eléctricas** alrededor de la frecuencia utilizada para la medición que afecten a la estabilidad del resultado. Por ello, algunos sistemas de comprobación incorporan funciones específicas de identificación y evitación de frecuencias de ruido, especialmente útiles durante el análisis de baterías conectadas a equipos electrónicos de potencia.

Una batería no falla necesariamente cuando deja de tener tensión. A veces, empieza a fallar mucho antes.

Un diagnóstico que empieza antes del fallo

La comprobación de baterías no debería limitarse a verificar si existe tensión. Un **mantenimiento preventivo** puede combinar tensión, resistencia interna, temperatura e inspección física, junto con las pruebas de capacidad o descarga cuando el procedimiento de mantenimiento lo requiera.

El objetivo es sencillo: **detectar cambios antes de que se conviertan en una avería**.

Més informació
JACINT PEIX
jpeix@kps-intl.com

DEHN
t'ofereix aquest
article tècnic

Cuando el espacio en el cuadro eléctrico deja de ser suficiente

La evolución de las instalaciones eléctricas ha traído consigo una realidad cada vez más habitual: **más equipos, más funcionalidades y menos espacio disponible.**

Sistemas de automatización, monitorización energética, comunicaciones, control remoto o protección avanzada compiten por un espacio limitado dentro del cuadro eléctrico. Como consecuencia, instaladores y fabricantes de cuadros se enfrentan al reto de integrar nuevos dispositivos sin comprometer la accesibilidad, la facilidad de montaje o los futuros trabajos de mantenimiento.

Un reto que va más allá del espacio

Cuando un cuadro se aproxima a su límite de ocupación, las dificultades no tardan en aparecer:

- Incremento de la complejidad del cableado.
- Mayor tiempo de instalación.
- Dificultades para realizar ampliaciones futuras.
- Intervenciones de mantenimiento más lentas.
- Menor accesibilidad a los equipos instalados.
- Mayor probabilidad de errores durante el montaje o la sustitución de componentes.

A esto se suma la necesidad de cumplir los requisitos de instalación aplicables a los distintos equipos de protección, especialmente en infraestructuras donde la continuidad de servicio es un factor crítico.

Por este motivo, la tendencia actual en el sector ya no consiste únicamente en incorporar más dispositivos de protección, sino en integrar soluciones que aporten valor añadido en términos de instalación, mantenimiento y aprovechamiento del espacio disponible.

Protección contra sobretensiones y optimización del cuadro eléctrico

Para responder a estas necesidades, existen en el mercado soluciones muy interesantes como, dispositivos de protección contra sobretensiones Tipo 2 + 3 desarrollados para sistemas de

alimentación de baja tensión. Gracias a su tecnología de doble borna, permiten realizar tanto conexiones en derivación como cableado de paso, reduciendo la necesidad de bornas intermedias y optimizando el espacio disponible en el cuadro eléctrico.

Además, los módulos enchufables permiten sustituir rápidamente el elemento de protección cuando sea necesario, mientras que la señalización remota facilita la supervisión del estado del dispositivo, aspectos especialmente relevantes en instalaciones con espacios reducidos o de difícil acceso.

La protección frente a sobretensiones sigue siendo un elemento indispensable para garantizar la disponibilidad y la fiabilidad de los equipos eléctricos y electrónicos. Sin embargo, en un entorno donde cada módulo DIN cuenta, cada vez cobra más importancia la utilización de dispositivos que, además de proteger eficazmente la instalación, contribuyan a optimizarla y prepararla para intervenciones futuras.

Más información en: DEHNguard MD protección contra sobretensiones | DEHN



Una bona instal·lació també acaba amb un bon reciclatge

Quan substituïm un equip de climatització, la feina no acaba amb la instal·lació del nou aparell. Gestionar correctament l'equip antic també forma part d'una actuació professional i responsable.

Què passa amb l'equip que retirem?

Quan un aparell d'aire condicionat arriba al final de la seva vida útil, es converteix en un **residu d'aparell elèctric i electrònic (RAEE)**.

Aquests equips contenen diferents materials i components que requereixen un tractament específic. Per això, no es poden gestionar com qualsevol altre residu.

El paper de l'instal·lador és clau

L'instal·lador és una peça fonamental per assegurar que tot el procés es faci correctament.

En cada substitució cal:

✓ Desinstal·lar l'equip seguint les bones pràctiques professionals.

✓ Recuperar correctament el refrigerant.

✓ Evitar fuites o emissions durant la retirada.

✓ Emmagatzemar adequadament l'equip retirat.

✓ Assegurar que el residu arriba a un gestor autoritzat.

Per què és important?

Una correcta gestió dels equips permet:

Evitar emissions contaminants

Una mala manipulació pot provocar l'alliberament de refrigerants a l'atmosfera.

Recuperar materials

Els equips contenen metalls, plàstics i altres materials que poden reincorporar-se al cicle productiu.

Complir amb la normativa

La correcta gestió dels RAEE forma part de les responsabilitats dels professionals del sector.

Donar un millor servei al client

Ocupar-se també de l'equip retirat aporta confiança i reforça la professionalitat de l'instal·lador.

Instal·lar, retirar i reciclar: tot forma part de la mateixa feina

La sostenibilitat en climatització no depèn només de disposar d'equips cada vegada més eficients.

El final de vida dels aparells també compta.

Es per això que existeixen empreses que faciliten als professionals la correcta gestió dels residus generats en la seva activitat i reconeixen el compromís dels instal·ladors que aposten per les bones pràctiques.

Perquè no és el mateix reciclar que reciclar bé.

Per a més informació sobre el programa

ECOINSTALADORES podeu contactar amb ECOTIC a través del correu electrònic ecoinstaladores@ecotic.es o consultant la web www.ecoinstaladores.com



GENT COMPROMESA

els instal·ladors, protagonistes d'una gestió responsable dels residus

L'economia circular avança gràcies a persones compromeses que, des de la seva activitat professional, contribueixen cada dia a una gestió més responsable dels residus. Entre elles, els instal·ladors tenen un paper molt important, especialment en sectors com la climatització i la refrigeració, on el tractament adequat dels equips al final de la seva vida útil és clau per minimitzar-ne l'impacte ambiental.

Amb l'objectiu de reconèixer i donar suport a aquesta tasca, **ECOTIC** impulsa **Ecoinstal·ladors**, una iniciativa adreçada a empreses instal·ladores i professionals compromesos amb la correcta gestió dels residus d'aparells elèctrics i electrònics (RAEE).

Més enllà del compliment normatiu, Ecoinstal·ladors busca posar en valor les bones pràctiques professionals i fomentar una cultura de responsabilitat ambiental al sector. Cada equip retirat i gestionat adequadament contribueix a evitar emissions, recuperar matèries primeres i reduir la pressió sobre els recursos naturals, generant beneficis tant per al medi ambient com per a la societat.

El **programa** ofereix als professionals una xarxa de col·laboració on compartir el compromís amb la sostenibilitat, accedir a informació especialitzada i beneficiar-se de mecanismes de suport per a la gestió responsable dels residus generats en la seva activitat. Així mateix, contempla compensacions associades als costos de logística inversa i emmagatzematge que assumeixen els instal·ladors en la recollida de determinats equips.

A més, els nous membres poden accedir a avantatges exclusius, com ara una guia oficial i tres mesos de música gratuïta, una manera d'agrair el seu compromís amb una gestió més sostenible dels residus.

En un context marcat per la creixent importància de l'economia circular i la descarbonització, la figura de l'instal·lador adquireix un paper cada vegada més estratègic. La seva intervenció és fonamental per garantir que els equips retirats entrin als canals adequats de reciclatge i tractament, afavorint la recuperació de materials i evitant impactes ambientals innecessaris.

A través de la campanya "Gent compromesa", ECOTIC vol donar visibilitat a aquests professionals que, amb la seva feina diària, contribueixen a construir un sector més sostenible i eficient. Perquè darrere de cada equip correctament gestionat hi ha persones compromeses que entenen que la sostenibilitat no és només un objectiu de futur, sinó una responsabilitat present.

Reconèixer la seva tasca i continuar impulsant iniciatives que facilitin la seva feina és fonamental per avançar cap a un model productiu més circular, on els residus es converteixen en recursos i on cada acció compta per protegir el nostre entorn.

Per a més informació fes [clic aquí](#)

**SALVADOR
ESCODA**

t'ofereix aquest
article tècnic

**SALVADOR
ESCODA S.A.**

Calderas murales con tecnología de condensación, adaptación al gas y un altísimo de rendimiento

En el mercado encontramos la nueva gama de calderas murales de condensación, disponible en 25, 30 y 35 kW, que combinan un intercambiador de acero inoxidable, modulación 1:9, producción de ACS de hasta 17 l/min y clasificación energética A+, con el sistema iControl.

Una gama de calderas murales de condensación que combina eficiencia, tecnología de combustión adaptativa, dimensiones compactas y prestaciones orientadas tanto a nuevas instalaciones como a la renovación de sistemas existentes.

Un intercambiador diseñado para mantener el rendimiento

Uno de los principales elementos diferenciales de estas calderas es su innovador intercambiador de calor **ROUND FLOW**, diseñado con un efecto centrífugo de autolimpieza. El intercambiador primario está fabricado en **acero inoxidable** y **cuenta con un único circuito**, sin juntas ni soldaduras, una configuración que contribuye a mantener elevados niveles de rendimiento a lo largo del tiempo y que permite su utilización también

en instalaciones existentes y sistemas antiguos.

La tecnología **ROUND FLOW** está concebida para favorecer el mantenimiento de las prestaciones del intercambiador mediante su efecto centrífugo de autolimpieza, un aspecto especialmente relevante en equipos destinados a trabajar durante largos periodos en instalaciones de calefacción.

En condiciones de condensación, la gama alcanza rendimientos nominales superiores al **108 %**, con valores de **108,6 % en la versión de 25 kW**, **108,7 % en la de 30 kW** y **108,5 % en la de 35 kW**. Al 30 % de carga, los rendimientos llegan respectivamente al **109,8 %**, **109,7 %** y **109,9 %**.

Válvula de gas adaptativa: una combustión que se ajusta automáticamente

Otro de los grandes argumentos tecnológicos de estas calderas es su **válvula de gas adaptativa**, capaz de ajustarse electrónicamente a diferentes tipos de gas sin necesidad de realizar una intervención mecánica.

La electrónica analiza continuamente la combustión a través de la señal de llama y actúa sobre diferentes parámetros y elementos del sistema para mantener una combustión correcta en las distintas condiciones de funcionamiento.

La gama está preparada para trabajar con **gas natural y GLP**, incorporando la tecnología **Advanced Adaptive Gas Combustion Control A²GC²**, que permite adaptar automáticamente el funcionamiento de la caldera a las condiciones de suministro.

Esta gestión electrónica de la combustión permite optimizar el funcionamiento del equipo y contribuir a mantener elevados niveles de eficiencia, reduciendo al mismo tiempo las emisiones.

Més informació

Segueix llegint

SALVADOR ESCODA
www.salvadorescoda.com

CONDUCTOS VS. SPLITS EN REFORMA: ASESORAR CON CRITERIO TÉCNICO

CELL
t'ofereix aquest
article tècnic



En toda reforma integral, **el instalador enfrenta la misma pregunta: «¿conductos o splits?»** Ambas resuelven la necesidad de clima, pero de manera muy distinta. **Tu rol es asesorar con criterio técnico**, no solo por presupuesto. La elección depende del uso real, estructura existente y eficiencia a largo plazo.

LA DIFERENCIA TÉCNICA

Conductos: red centralizada de tuberías ocultas en techos. Una unidad exterior conecta múltiples interiores en falsos techos que distribuyen aire por toda la vivienda.

Splits: equipos independientes. Cada interior se conecta directamente a su exterior mediante línea frigorífica, sin obra de distribución

EL ERROR DE LA EFICIENCIA TEÓRICA

Aunque ambos alcanzan EER 3,5-4,5 teórico, **los conductos pierden 15-25% por aislamiento y distribución**, reduciendo eficiencia real a 2,5-3,0. Splits, sin pérdidas de distribución, mantienen 3,5-4,5 reales.

Resultado: conductos consumen

2.500-3.000 kWh/año vs. splits 1.800-2.200 kWh/año (diferencia: 175-200 €/año).

CÁLCULO DEL COSTE TOTAL: LA REALIDAD ECONÓMICA

Conductos: obra (falso techo + tuberías + aislamiento) = 8.000-15.000 €. Splits: solo taladro y línea = 1.500-3.000 €. Diferencia inicial: 6.500-12.000 €. A 175-200 € ahorrados/año, recuperar inversión toma 32-68 años.

Conclusión: splits son más eficientes económicamente **salvo reforma completa con cliente que prioriza estética**.

CRITERIOS DE RECOMENDACIÓN

Recomienda conductos cuando: existe falso techo, cliente prioriza integración total, vivienda abierta (>150 m²), necesita control por zonas, o presupuesto holgado.

Recomienda splits cuando: reforma parcial, presupuesto ajustado, sin falso techo, techos bajos o históricos, necesita instalación rápida, o busca máxima flexibilidad futura.

CLAVE PARA EL INSTALADOR

Calcula siempre el coste total (obra + equipos + consumo 10-15 años) antes de presupuestar. Explica que perder energía en distribución es coste oculto que splits evitan.

- Para reformas parciales: splits es la opción más inteligente.
- Para reformas completas con falso techo y cliente que prioriza estética: conductos tiene sentido.



En CELL tenemos Equipos conductos con aislamiento completo, splits de todas potencias, y asesoramiento técnico gratuito para calcular eficiencia real según tu proyecto.

¡Te esperamos en CELL con la mejor selección!



Av. de Cornellà, 122, 08950 Esplugues de Llobregat, Barcelona

LEGRAND

t'ofereix aquest article tècnic



¿Tu magnetotérmico de 40 A realmente soporta 40 A?

La temperatura tiene la última palabra

Lo que muchos instaladores desconocen sobre la corriente nominal de los interruptores automáticos

Cuando un instalador lee "40 A" en el frontal de un magnetotérmico, suele asumir que podrá transportar esa corriente sin problemas. Sin embargo, hay una condición fundamental: **esa intensidad nominal solo es válida a la temperatura de calibración del fabricante.**

La norma UNE-EN 60898-1 establece que la **temperatura ambiente de referencia para calibrar los interruptores automáticos es de 30 °C**. Todas las curvas de disparo y la corriente asignada se definen a partir de ese valor.

La temperatura cambia el comportamiento del I. magnetotérmico

El elemento térmico del magnetotérmico está formado por una lámina bimetálica sensible al calor. Cuanto mayor sea la temperatura ambiente, menos corriente necesita para alcanzar el disparo.

Los datos del fabricante muestran diferencias sorprendentes:

- Un magnetotérmico de 40 A mantiene su calibre nominal a 30 °C.
- A 50 °C, su capacidad baja a 36 A.
- A 60 °C, se reduce a 34 A.
- A 70 °C, equivale prácticamente a un interruptor de 32 A.

En el extremo contrario, a temperaturas bajas:

- El mismo dispositivo de 40 A puede soportar hasta 51 A a -25 °C.

La diferencia entre -25 °C y +70 °C alcanza aproximadamente un 37 %, una variación capaz de modificar completamente el comportamiento de una instalación.

El enemigo oculto está dentro del cuadro

La temperatura ambiente considerada por los fabricantes no es la de la sala, sino la existente **dentro del cuadro eléctrico**. En verano, un cuadro expuesto al sol o con escasa ventilación puede superar fácilmente los 50 °C.

Pero existe otro factor aún más frecuente: la agrupación de dispositivos. Según el fabricante, cuando varios magnetotérmicos funcionan simultáneamente uno junto a otro, la evacuación térmica empeora y aumenta la temperatura interna, pudiendo provocar disparos intempestivos. Por ello recomienda aplicar coeficientes correctores de:

- 2 a 3 aparatos: 0,9
- 4 a 5 aparatos: 0,8
- 6 a 9 aparatos: 0,7
- 10 o más aparatos: 0,6

Un ejemplo real

Supongamos una línea que transporta **38 A de forma continua**, protegida por un magnetotérmico de **40 A**.

Sobre el papel parece una elección correcta. Sin embargo, si la temperatura interior del cuadro alcanza los **60 °C**, la capacidad efectiva del interruptor baja hasta 34 A. En esas condiciones comenzarán los disparos aparentemente "inexplicables", cuando en realidad el dispositivo está trabajando exactamente según sus características de diseño.



Temperatura ambiente/In (°C)											
In (A)	- 25	- 10	0	10	20	30	40	50	60	70	
10	12,5	11,5	11,1	10,7	10,3	10,0	9,7	9,3	9,0	8,7	
16	20,0	18,7	18,0	17,3	16,6	16,0	15,4	14,7	14,1	13,5	
20	25,0	23,2	22,4	21,6	20,8	20,0	19,2	18,4	17,6	16,8	
25	31,5	29,5	28,3	27,2	26,0	25,0	24,0	22,7	21,7	20,7	
32	41,0	37,8	36,5	34,9	33,3	32,0	30,7	29,1	27,8	26,5	
40	51,0	48,0	46,0	44,0	42,0	40,0	38,0	36,0	34,0	32,0	

La recomendación del instalador experto

Antes de elegir el calibre de protección, conviene preguntarse:

- ¿Cuál será la temperatura real dentro del cuadro?
- ¿Habrá varios dispositivos trabajando simultáneamente?
- ¿Existe ventilación suficiente?
- ¿Hay exposición solar o presencia de fuentes de calor?

Muchos de los problemas de disparos intempestivos en cuadros de viviendas, puntos de recarga de vehículo eléctrico o instalaciones fotovoltaicas tienen más relación con la temperatura que con defectos eléctricos.

Conclusión

La corriente nominal de un magnetotérmico no es un valor absoluto. Un interruptor marcado como **40 A** puede comportarse realmente como uno de **32 A** cuando trabaja en un cuadro a 70 °C. Por eso, más allá de los amperios impresos en su frontal, la verdadera capacidad de un interruptor automático la determina su **temperatura de calibración de 30 °C** y las condiciones térmicas reales de la instalación. Ignorar este detalle puede traducirse en disparos inesperados, falsas averías y problemas de continuidad de servicio.

Fuente principal: UNE EN 60898-1, apartados 5.2.2, 7.1, 8.4.2, 8.6.1 y 8.6.3. y FICHA TÉCNICA LEGRAND F04773EN-00.pdf

TECNA
t'ofereix aquest
article tècnic

Climatització HVAC para cines: eficiencia, calidad del aire y confort

La climatització HVAC de un cine plantea unas exigencias específicas que requieren soluciones diseñadas para gestionar grandes variaciones de ocupación, elevadas cargas térmicas y latentes, calidad del aire interior y exigentes requisitos acústicos. Se integran soluciones Rooftop específicamente configuradas para salas de cine, auditorios y otros espacios de pública concurrencia. El objetivo es adaptar la climatización al aforo real de cada sala, garantizando el confort de los espectadores y optimizando simultáneamente el consumo energético.

El reto de climatizar una sala de cine: aforo, IAQ y humedad

Una sala de cine puede pasar de una ocupación reducida a cientos de espectadores en cuestión de minutos. Esta variación modifica rápidamente las cargas térmicas, la concentración de CO₂ y las necesidades de ventilación. Por ello, el sistema HVAC debe ser capaz de adaptar el caudal de aire a la ocupación real, evitando tanto una ventilación insuficiente como un consumo energético innecesario cuando la sala está parcialmente ocupada.

Existen soluciones que alcanzan caudales de aire de hasta 25.000 m³/h, dependiendo de la configuración, incorporan opciones de freecooling y renovación de aire de hasta el 100%, así como configuraciones para regular de forma variable el caudal de ventilación. Esta capacidad permite ajustar la renovación de aire a las condiciones reales de funcionamiento de la sala y contribuir al control de CO₂ y humedad.

La solución puede incorporar sondas, que permiten monitorizar la concentración de CO₂ y utilizar esta información para gestionar la ventilación en función de la calidad del aire interior.

Soluciones Rooftop para cines y auditorios

Estos equipos se integran en proyectos de climatización HVAC para cines, auditorios y otros espacios de elevada ocupación. Su configuración permite adaptar la solución a las necesidades específicas de cada instalación, con un rango de potencia que alcanza aproximadamente los 120 kW, dependiendo del tamaño y configuración seleccionados.

El sistema combina climatización, ventilación y diferentes estrategias de eficiencia energética en una única solución Rooftop, simplificando la instalación y facilitando la gestión de la instalación.

Algunas de las prestaciones que pueden ofrecer estos equipos

- **Potencias:** aproximadamente de 41 a 120 kW, según tamaño y configuración.
- **Caudal de aire:** hasta 25.000 m³/h.

- **Freecooling:** posibilidad de aprovechar las condiciones exteriores para reducir el consumo energético.
- **Ventilación variable (VAV):** adaptación del caudal de aire a las necesidades reales de la instalación.
- **Renovación de aire:** configuraciones de hasta el 100% de aire exterior.
- **Filtración:** posibilidad de incorporar filtros de alta eficiencia para mejorar la calidad del aire interior.
- **Monitorización de CO₂:** mediante sondas
- **Control acústico:** datos de potencia acústica disponibles para facilitar el correcto dimensionamiento y ubicación de la unidad.
- **Detección de humo:** posibilidad de incorporar el módulo DESM.
- **Certificación Eurovent:** alguna de estas gamas cuentan con equipos certificados dentro del programa de certificación correspondiente.

Eficiencia energética en instalaciones con elevada ocupación

En un cine, optimizar el consumo energético resulta especialmente importante debido a los cambios constantes de carga asociados al horario de las sesiones y al nivel de ocupación. La tecnología **Full Inverter** permite modular la capacidad frigorífica y calorífica en función de la demanda real, evitando trabajar continuamente a máxima potencia.

A ello se suman sistemas que permiten recuperar energía del aire de extracción para reducir la demanda energética del sistema de climatización.

La utilización de refrigerante R32 y la tecnología Inverter contribuyen asimismo a mejorar la eficiencia global de la instalación. En modo calefacción, determinadas configuraciones pueden trabajar con temperaturas exteriores de hasta **-15 °C**, mientras que la arquitectura de doble circuito frigorífico aporta una mayor flexibilidad y continuidad de funcionamiento.

Control y supervisión inteligente de la climatización

La gestión de una instalación HVAC de gran tamaño requiere disponer de información sobre el funcionamiento de los equipos y su comportamiento energético.

A través de las soluciones de supervisión y control remoto se pueden integrar la monitorización de los equipos instalados en el cine dentro de una plataforma centralizada. Esto permite disponer de información sobre el estado de los equipos, parámetros de funcionamiento y posibles incidencias, facilitando las tareas de mantenimiento y gestión energética.

Soluciones HVAC para espacios de elevada ocupación

La climatización de un cine requiere mucho más que dimensionar una determinada potencia frigorífica. Aforo, ventilación, calidad del aire, humedad, acústica, eficiencia energética y continuidad de servicio deben analizarse conjuntamente.

El resultado es una climatización concebida para proporcionar confort al espectador, eficiencia energética y control inteligente de la instalación, incluso ante las grandes variaciones de ocupación características de las salas de cine.

Més informació: www.tecna.es

TITANTECH
t'ofereix aquest
article tècnic

TITANTECH

GUIA PRÁCTICA PARA UNA CORRECTA IMPERMEABILIZACIÓN



Consulta la guía

En España, los problemas de humedades (goteras, filtraciones o condensación) son frecuentes. Según el INE, entre un 10% y un 20% de los hogares declaran este tipo de incidencias. Además, una gran parte del parque residencial se construyó antes de 1980 y, hasta 2006 (CTE, DB-HS 1), no existió un marco **unificado** con requisitos reglados de protección frente a la humedad. Por ello, es habitual que muchos edificios hayan tenido o vayan a tener problemas de filtración, especialmente en cubiertas.

Es por eso que en la mayoría de los casos, una impermeabilización bien planteada y ejecutada es una solución eficaz y rentable.

¿Cómo se detecta un problema de impermeabilidad de un edificio?

La impermeabilización rara vez se solicita de forma preventiva. Normalmente se actúa cuando ya hay manchas, goteras o humedad en el interior de las viviendas. Para acertar con la solución, lo primero es identificar el origen real de la entrada de agua. Si el problema está en la cubierta, actuar. Identificar el tipo de cubierta. Existen dos tipos de cubierta: La cubierta inclinada, suele estar compuesta por teja, chapa o panelados. Sus fallos más habituales aparecen como:

- Piezas rotas o desplazadas
- Remates o encuentros mal resueltos (chimeneas, claraboyas, patios de luces, etc.)
- Fijaciones deficientes o nuevas fijaciones mal selladas.

La cubierta plana, suele estar compuesta de hormigón, recubrimiento cerámico, recrecidos ligeros o otros prefabricados. Sus fallos más habituales aparecen como:

- Zonas de encharcamiento por pendiente insuficiente

- Sumideros o desagües obstruidos o deteriorados
- Fisuras, juntas y puntos singulares con mayor exposición al agua.

La clave del éxito es la preparación del soporte

Para una impermeabilización duradera, es tanto o más importante la preparación del soporte que la elección del producto. Por tanto, antes de aplicar cualquier sistema debemos:

- Eliminar el verdín y suciedad con un producto específico que no deje residuos. A evitar lejías o productos ácidos.
- Sustituir las piezas rotas y reparar grietas
- Rehacer remates degradados y sellados en mal estado
- Revisar desagües y asegurar la evacuación correcta del agua.

Puntos críticos que siempre hay que reforzar

Los problemas suelen aparecer en los mismos sitios. Es conveniente reforzar las partes más sensibles como; alrededor de sumideros y desagües, encuentros entre la cubierta y paramento vertical (peto o muro perimetral), cambios de plano, juntas, fisuras y zonas de acumulación de agua.

¿Cómo debe ejecutarse una impermeabilización correcta?

Para lograr estanqueidad real deberemos: Subir la impermeabilización **al menos 25 cm** por el paramento vertical (peto/muro perimetral).

- Colocar **mallla de refuerzo** (recomendable $\geq 50 \text{ g/m}^2$), especialmente en puntos singulares y recomendable en toda la superficie.
- Aplicar **capas cruzadas** para conseguir un espesor uniforme y evitar zonas débiles.

¿Qué sistema elegir según el uso de la cubierta?

Para cubiertas inclinadas o con tránsito ocasional, bastará con un sistema de impermeabilizante tradicional con un consumo orientativo de **1,5 L/m²**.

Los productos que ya contienen fibras ayudan, pero un sistema con la malla embebida ofrece mayor seguridad cuando hay fisuras o movimiento.

Para **cubiertas transitables** con tránsito moderado, debemos emplear sistemas de impermeabilización con poliuretano híbrido o 100%, más resistentes, con un consumo orientativo de **≈ 2,1 a 2,8 L/m²**, según el sistema y la vida útil deseada.

Antes de acabar, tres recomendaciones importantes

No todas las cubiertas son impermeabilizables directamente: puede ser necesaria **imprimación** o **preparación mecánica** para garantizar la adherencia.

No siempre el agua por la cubierta: también puede acceder por la fachada, coronación, encuentros o capilaridad desde el suelo. Un diagnóstico completo evita gastar dos veces.

Si tienes dudas sobre el sistema adecuado, pide soporte técnico al **fabricante o distribuidor** (compatibilidad, consumos, tiempos de secado y detalles de remate).

Per a més informació:

Carles Gonzalez Barreno
Prescriptor Catalunya Canal
Especialistas (BD)
M +34 609 766 850
E carlos.gonzalez1@akzonobel.com

CIRCUTOR
t'ofereix aquest
article tècnic

Qualitat de xarxa en la nova era energètica

Durant més d'un segle, la xarxa elèctrica ha funcionat com un riu cabalós i previsible. L'energia es generava a les centrals i fluïa en una única direcció, cap a les indústries i les llars. Era un sistema vertical, jeràrquic i, sobretot, fàcil de gestionar.

Avui, però, aquest model ha canviat. La generació distribuïda ha transformat el flux d'energia en un sistema molt més dinàmic, amb fluxos que circulen en totes dues direccions. És la democratització de l'energia, però també planteja nous reptes per a les xarxes elèctriques.

Les xarxes de mitjana i baixa tensió, dissenyades tradicionalment per distribuir energia i no per rebre'n des de les teulades de les llars, han de fer front a nous fenòmens com les **sobretensions i els fluxos inversos**.

Al mateix temps, la creixent electrificació i l'ús de dispositius electrònics i convertidors de potència introdueixen **harmònics a la xarxa**, afectant-ne la qualitat. Aquests fenòmens no sempre provoquen una incidència immediata, però poden accelerar l'envelliment dels equips, reduir-ne el rendiment i comprometre la vida útil de les instal·lacions.

Per això, **mesurar i analitzar la qualitat de xarxa és el primer pas per poder actuar**. Els analitzadors de xarxes permeten identificar l'origen i la magnitud de les perturbacions i prendre decisions basades en dades reals. Un cop detectat el problema, existeixen diferents solucions per corregir-lo. Els **filtres actius** permeten compensar els harmònics de manera dinàmica, mentre que les **bateries de condensadors amb reactàncies de rebuig** ajuden a evitar ressonàncies i a protegir la instal·lació davant la presència d'harmònics. Per a una compensació ràpida i precisa de la potència reactiva, els **Generadors Estàtics de Reactiva (SVG)** ofereixen una resposta en mil·lisegons, permetent compensar desequilibris i penalitzacions tant inductives com capacitives.



El cost de no auditar la qualitat de xarxa pot passar desapercebut en la factura elèctrica d'aquest mes, però fer-se evident en el rendiment i l'estat dels actius durant els propers anys. **De poc serveix produir la nostra pròpia energia verda si una xarxa de mala qualitat està deteriorant, silenciosament, els equips que la utilitzen.**

MÁS INFORMACIÓN
www.circutor.com

Gremibaix Fundació amplia la seva capacitat formativa a Cornellà amb quatre noves aules especialitzades

L'ampliació permetrà incorporar més de 60 noves places formatives anuals i reforçar la formació vinculada als oficis industrials i a les necessitats de professionals de les empreses.

Cornellà de Llobregat, 21 de setembre de 2026. Gremibaix Fundació ha inaugurat aquest dilluns les seves noves aules de formació al Viver d'Empreses de ProCornellà, una ampliació amb la qual l'entitat reforça la seva capacitat per a formar i qualificar professionals en especialitats vinculades als oficis industrials.

L'acte ha reunit a prop de 50 representants d'administracions públiques, entitats, empreses i organitzacions vinculades a la formació i al teixit empresarial, i ha comptat amb la participació d'Antonio Balmón, alcalde de Cornellà de Llobregat; Lluís Font i Espinós, director del Consorci per a la Formació Contínua de Catalunya; Miquel Carrión Molina, subdirector general del Àrea d'Ocupació Juvenil i Qualificació Professional; i Fernando Maldonado, president de Gremibaix Fundació.



L'ampliació incorpora nous espais destinats a electricitat, soldadura, instal·lacions frigorífiques i formació administrativa i transversal, que permetran incrementar la capacitat del centre en més de 60 places formatives anuals i continuar avançant cap a una formació cada vegada més pràctica i vinculada a les necessitats del mercat laboral.

Formació per respondre a la necessitat de professionals

El president de Gremibaix Fundació, Fernando Maldonado, va destacar que l'ampliació respon precisament a aquesta necessitat: «Aquestes noves aules ens permetran ampliar la nostra capacitat formativa i oferir una formació encara més pràctica i connectada amb les necessitats reals de les empreses».

Per part seva, l'alcalde de Cornellà de Llobregat, Antonio Balmón, va posar l'accent en la necessitat de generar oportunitats que permetin connectar a les persones que volen treballar amb les necessitats existents en el mercat laboral.

Anticiparse a la transformació del mercat laboral

El director del Consorci per a la Formació Contínua de Catalunya, Lluís Font i Espinós, va abordar els canvis que la intel·ligència artificial i les noves tecnologies estan provocant en les empreses i en el mercat de treball, assenyalant la importància d'anticipar-se a aquests escenaris. Font va destacar el paper de l'orientació i la formació perquè les persones puguin actualitzar les seves competències, progressar dins del seu sector o preparar-se per a noves oportunitats professionals, i va posar en valor la funció d'entitats com Gremibaix Fundació per a oferir formació especialitzada i pròxima a les necessitats del teixit productiu.

En la mateixa línia, Miquel Carrión Molina, subdirector general del Àrea d'Ocupació Juvenil i Qualificació Professional, va incidir en la necessitat de connectar les demandes de professionals de les empreses amb les oportunitats de les persones que busquen ocupació.

Carrión va destacar així mateix el creixent caràcter dual de la Formació Professional i la importància que les empreses siguin presents des de l'inici del procés formatiu, posant en valor la vinculació de Gremibaix Fundació amb el teixit empresarial. També va assenyalar com un dels reptes del sector la necessitat de despertar noves vocacions, acostar els oficis industrials a joves i persones que busquen reorientar la seva trajectòria professional i afavorir una major incorporació de dones a sectors encara fortament masculinitzats.

Nous espais per una formació especialitzada i pràctica

Després de les intervencions institucionals, els assistents van realitzar una visita per les noves instal·lacions, que inclouen espais destinats a electricitat, soldadura, instal·lacions frigorífiques i formació administrativa, abans de finalitzar la jornada amb un espai de trobada i networking.

L'ampliació s'emmarca en l'evolució de l'activitat formativa de Gremibaix Fundació i en la seva aposta per disposar d'espais i equipaments adaptats a una formació especialitzada, pràctica i pròxima a la realitat de les empreses.

FORMACIÓ SUBVENCIIONADA

ÚLTIMES PLACES DE L'ANY!



ENERGIA SOLAR FOTOVOLTAICA D'AUTOCONSUM NIVELL 2

Inici: 20 d'octubre de 2026

Fi: 12 de novembre de 2026

Durada: 30 hores

Horari: Dimarts i dijous de 17:00-21h



INSTAL·LACIÓ DE PUNTS DE RECÀRREGA PER A VEHICLES ELÈCTRICS

INICI: 2 de novembre

FI: 25 de novembre

DURADA: 25 hores

HORARI: Dilluns i dimecres de 17:30h a 21h

MÉS INFORMACIÓ

695 96 50 70

beatriz@gbformacio.com

Generalitat de Catalunya
Consorci per a la Formació Continua
de Catalunya



FORMACIÓ OCUPACIONAL

NOVA CONVOCATÒRIA FORMA I INSEREIX

ELEE0109

MUNTATGE I MANTENIMENT
D'INSTAL·LACIONS ELÈCTRIQUES
DE BAIXA TENSIÓ

Inici: 01/12/2026

Fi: 26/07/2027

Durada: 920 hores

Horari: De dilluns a divendres de
8:00h a 14:00h

Ubicació: Gremibaix Fundació,
Avinguda de la Fama 56-58

IMAR0108

MUNTATGE I MANTENIMENT
D'INSTAL·LACIONS
FRIGORÍFIQUES

Inici: 05/11/2026

Fi: 31/03/2027

Durada: 540 hores

Horari: De dilluns a divendres de
8:00h a 14:00h

Ubicació: Gremibaix Fundació,
Avinguda de la Fama 56-58

ADG0308

ACTIVITATS DE GESTIÓ
ADMINISTRATIVA

Inici: 16/11/2026

Fi: 16/07/2027

Durada: 910 hores

Horari: De dilluns a divendres de
8:00h a 14:00h

Ubicació: Gremibaix Fundació,
Avinguda de la Fama 56-58

MÉS INFORMACIÓ

loreana@gbformacio.com // emma@gbformacio.com

695.96.56.09 // 663 93 13 81



FORMACIÓ PRIVADA

PREVENCIÓ DE RISCOS LABORALS



PLATAFORMAS ELEVADORAS

Inici: 21 d'octubre

Fi: 22 d'octubre

Durada: 8 hores

Horari: Dimecres i
dijous de 17-21h



PRL 20h ELECTRICIDAD

Inici: 9 de novembre

Fi: 12 de novembre

Durada: 20 hores

Horari: De dilluns a dijous
de 16-21h



PRL 4h ELECTRICIDAD

Inici i fi: 24 de novembre

Durada: 20 hores

Horari: De dilluns a dijous
de 16-21h



TRABAJOS EN ALTURA

Inici: 26 d'octubre

Fi: 27 d'octubre

Durada: 8 hores

Horari: Dilluns i dimarts
de 17-21h



PRL 6h FONTANERIA

Inici: 16 de novembre

Fi: 17 de novembre

Durada: 6 hores

Horari: Dilluns i dimarts
de 17-21h

MÉS INFORMACIÓ

662 05 06 69

judith@gbformacio.com

Caldera de condensació **InoxDens Moon**



Eficiència energètica A⁺

Gràcies a la central climàtica iControl.



Tecnologia Adaptive Gas

Menor consum i emissions



Sostenibilitat mediambiental

Classe Nox6, fabricació sense plàstics.



Servei tècnic a tot Espanya

La garantia més completa



MADE IN ITALY



25kW-30kW-35kW



CLASSE ENERGÈTICA
amb Sistema iControl



MODULACIÓ 1:9



CLASSE Nox 6

APP

SAVIO CONNECT